

Tài liệu hướng dẫn sử dụng XUẤT HÀNG KHUYẾN MẠI phần mềm quản lý hệ thống cửa hàng xăng dầu

HÀ NỘI, 02/2024

BẢNG GHI NHẬN THAY ĐỔI

*T - Thêm mới S - Sửa đổi X – Xoá

Ngày thay đổi	Mục, bảng, sơ đồ được thay đổi	Lý do	T * S X	Mô tả thay đổi	Phiên bản mới
26/02/2024		*T	Т	Thêm mới	1.0
03/06/2024	2.3	Thêm mới	Т	Thêm mới Danh mục chương trình khuyến mãi	1.01
03/06/2024	3.6 6.5	Sửa đổi	S	Chỉnh sửa cho phép tham chiếu nhiều chứng từ SR4	1.01
03/06/2024	3	Sửa đổi	S	Bổ sung thông tin chương trình khuyến mại để tham chiếu thông tin trên màn hình cập nhật chứng từ của toàn bộ loại hình khuyến mại	1.01
03/06/2024	4.4	Sửa đổi	S	Quy tắc cập nhật dữ liệu khi xuất gộp hóa đơn hàng khuyến mại và hàng kinh doanh.	1.01
03/06/2024	8	Bổ sung	S	Báo cáo thống kê theo dõi hàng khuyến mại	1.01
27/11/2024	9	Bổ sung	S	Tích hợp SAP	1.01

MỤC LỤC

1	ΤÔ	NG QUAN	5
	1.1	Phạm vi tài liệu	5
	1.2	Các thuật ngữ và viết tắt	5
	1.3	Tổng quan các nghiệp vụ	5
2	DA	NH MỤC TỪ ĐIỂN	8
	2.1	Danh mục Hàng hóa khuyến mại	8
	2.2	Danh mục nhà cung cấp	8
	2.3	Danh mục Chương trình khuyến mại	9
3	KH	UYẾN MẠI THEO CHƯƠNG TRÌNH NHÀ CUNG CẤP	13
	3.1	Mục đích	13
	3.2	Điều kiện áp dụng	13
	3.3	Nhập hàng – SR4	13
	3.4	Xuất hàng chứng từ riêng – KM01	15
	3.5	Xuất hàng chứng từ gộp	21
	3.6	Hóa đơn chốt ca xuất khuyến mại Nhà cung cấp- KM01	24
	3.7	Trả hàng về VPCTy – SR5	26
4	KH	UYẾN MẠI THEO CHƯƠNG TRÌNH CÔNG TY	27
	4.1	Mục đích	27
	4.2	Điều kiện áp dụng	27
	4.3	Xuất hàng chứng từ riêng – KM02	28
	4.4	Xuất hàng chứng từ gộp	33
	4.5	Hóa đơn chốt ca khuyến mại Công ty	36
5	BIÉ	Ů TĂNG XĂNG DẦU SÁNG	38
	5.1	Mục đích	38
	5.2	Điều kiện áp dụng	38
	5.3	Xuất hàng biếu tặng XDS – KM02	39
	5.4	Hóa đơn chốt ca biếu tặng XDS	43
6	BIÉ	Ů TĂNG HÀNG HÓA KHÁC	45
	6.1	Mục đích	45
	6.2	Điều kiện áp dụng	45
	6.3	Nhập hàng – SR4	46
	6.4	Xuất hàng biếu tặng HHK – KM01	48
	6.5	Hóa đơn chốt ca biếu tặng HHK	53
	6.6	Xuất trả nhà cung cấp – SR5	54
7	ÐÀ	U TƯ HÀNG HÓA KHÁC	55
	7.1	Mục đích	55
	7.2	Điều kiện áp dụng	56

7	.3	Nhập hàng đầu tư – SR4	56
7	.4	Xuất hàng đầu tư – KM01	58
7	.5	Xuất trả nhà cung cấp – SR5	63
8	ВÁ	O CÁO THỐNG KÊ	64
8	5.1	Bảng kê nhập – xuất hàng khuyến mại	64
8	5.2	Bảng kê xuất hàng khuyến mại cho khách hàng	66
8	.3	Báo cáo Nhập – Xuất – Tồn hàng khuyến mại	68

1 TỔNG QUAN

1.1 Phạm vi tài liệu

Tài liệu được xây dựng với mục đích hướng dẫn sử dụng phần mềm quản lý cửa hàng Egas thực hiện nghiệp vụ xuất hàng khuyến mại, biếu tặng tại các cửa hàng xăng dầu trực thuộc Tập đoàn xăng dầu Việt Nam.

1.2 Các thuật ngữ và viết tắt

Thuật ngữ, kí hiệu	Ý nghĩa
PLX	Tập đoàn xăng dầu Việt Nam Petrolimex
PIACOM	Công ty Cổ phần Tin học Viễn thông Petrolimex
EGAS	Phần mềm Quản lý Cửa hàng xăng dầu
SAP	Hệ thống quản trị nguồn lực doanh nghiệp ERP của Petrolimex
VPCTY	Khối văn phòng quản lý cửa hàng trực thuộc
CHXD	Cửa hàng xăng dầu
KM	Khuyến mại
NCC	Nhà cung cấp
BVMT	Bảo vệ môi trường
GTGT	Giá trị gia tăng
VAT	Value Added Tax: Thuế giá trị gia tăng
MST	Mã số thuế
XDS	Xăng dầu sáng
ННК	Hàng hóa khác
(*)	Dấu (*) đi kèm với tên trường nghĩa là bắt buộc nhập liệu

1.3 Tổng quan các nghiệp vụ

		Hàng	Tcode nhập	Tcode hàng (hó	Xuất a đơn)	Teede			
STT	Nghiệp vụ	hóa sử dụng	hàng KM, Biếu tặng	Gộp HĐ với xuất bán	Tách HĐ	thực hiện	Sub type sử dụng	Giá bán/Thuế suất hàng KM	Định khoản khi xuất hàng
1	Nghiệp vụ KM theo chương trình của NCC	ННК	SR4	401, 416, 406, 411	KM01	SR5	200 - Khuyến mại NCC	Đơn giá = 0 Không có thuế VAT ("\")	Không định khoản
	Nghiệp vụ KM theo	ННК		401, 416, 406, 411	KM02		100 - KM hạch toán chi phí 110- KM hạch toán giá vốn	Đơn giá = 0 Không có thuế VAT ("\")	Không định khoản
2	chương trình của Công ty	XDS		401, 416, 406, 411	KM02		100 - KM hạch toán chi phí	Đơn giá = Thuế BVMT Không có thuế VAT ("\")	Nợ 33688 Có 51111: Thuế BVMT
3	Biếu tặng XDS	XDS			KM02		300 - Biếu tặng XDS	Đơn giá = giá bán lẻ	Nợ 33688: Tổng tiền Có 51111: Tiền trước thuế 33311: Thuế GTGT

		Hàng	Tcode nhập	Tcode hàng (hó	Xuất a đơn)	Tcode			
STT	Nghiệp vụ	hóa sử dụng	hàng KM, Biếu tặng	Gộp HĐ với xuất bán	Tách HĐ	thực hiện	Sub type sử dụng	Giá bán/Thuê suất hàng KM	Định khoán khi xuất hàng
4	Biếu tặng HHK	ННК	SR4		KM01	SR5	 310 - Biếu tặng HHK - Chi phí 311 - Biếu tặng HHK - Quỹ khen thưởng 312 - Biếu tặng HHK - Quỹ phúc lợi 313 - Biếu tặng HHK - Khác 	Đơn giá = giá bán lẻ	Nợ 33688: Tổng tiền Có 51111: Tiền trước thuế Có 33311: Thuế GTGT
5	Đầu tư	ННК	SR4		KM01	SR5	320 - Đầu tư	Đơn giá = Giá vốn (giá nhập hàng)	Nợ 33688 Có 51111 - Doanh thu bán lẻ: Tổng tiền

2 DANH MỤC TỪ ĐIỂN

2.1 Danh mục Hàng hóa khuyến mại

- a. Mục đích: Khai báo mặt hàng sử dụng cho mục đích khuyến mại, biếu tặng.
- b. Điều kiện áp dụng: Các nghiệp vụ cần phân biệt hàng kinh doanh và hàng khuyến mại
 - Khuyến mại theo chương trình Nhà cung cấp
 - Biếu tặng Hàng hóa khác
 - Đầu tư
- c. Đường dẫn chức năng: Hệ thống\ Danh mục toàn ngành\ Danh mục dùng chung\ Hàng hóa



- d. Thao tác thực hiện
- Danh mục này do Tập đoàn quản lý và PIACOM thao tác.
- Mã hàng hóa khuyến mại = Mã hàng hóa kinh doanh + ký tự "KM". VD: 080104MKM

Hàng hóa - toàn ngành					
Harrister Harrister Back 3				User: MasterProduct	
General			Don v) tinh		
Mā hhóa 0801042KM (!)			EVT	HOP - Hóp	(M) (C) :
Tên hàng hòn Dâu nhôn PLC Racer SJ - Hộp 1L Khuyển mại		(7)	EV/T tồn kho	HOP - Höp	()
Nhôm hàng hóa: 0801 - Dầu nhôn động có	(*)		ĐVT cơ bản	KG - Kilogram	
Related Product			Convertion factor	0.89	
Cột bom Y/N			Common Code		
AssignmentClass Default used by all POS 🛩			Hê số giản nở XDS		
Status Luu hanh 🛩					

2.2 Danh mục nhà cung cấp

- Mục đích: Khai báo thông tin các Nhà cung cấp có chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư
- b. Điều kiện áp dụng: Các nghiệp vụ khuyến mại cần theo dõi thông tin về Nhà cung cấp bao gồm:
 - Khuyến mại theo chương trình Nhà cung cấp
 - Biếu tặng hàng hóa khác
 - Đầu tư
- c. Đường dẫn chức năng: Hệ thống \ Danh mục Công ty
\ Kinh doanh \ Khách hàng – Công ty

Dm công ty	E-Invoice	Cấu hình CHX
CBCNV		
KÉ TOÁN		
KINH DOANH		
Hàng hóa - cô	ng ty	HH
Khách hàng -	công ty	CUST

d. Thao tác thực hiện: Nhấn nút Thêm mới và nhập các thông tin liên quan đến nhà cung cấp tương tự như mã khách hàng.

Luna (Ctrl-S)	act (2)							
Mit khách	n				Địa chi			
Tên				(*)	Tel	Fax		
Tên tắt								
PLXID					£ha chi			1
Nhóm khách hàng		v (*)						- 2
Nhóm giá	C008 - Nhóm khách hàng khác F801 - Tán doán- Khối Cly XD trong nước	•	v (*)		Email		Tinh HN 🛩	
Công ty me	F002 - Tập doàn- Khối Ciy con khác F003 - Tập doàn- Khối Ciy liên kết				Tin dụng			
Thông tin doanh r	F004 - Nhóm khách hàng khối DN F005 - Nhóm khách hàng hành chính SN				Số ngày nự 0	Han mức nơ 0		
Logi Minh DN	F005 - Nhóm khách hàng nước ngoài				21102M			
Mā số thuế	F007 - Nhóm khách hàng cả nhân F021 - Nhóm đầu tự nổi bộ - khối Ctv XD trong nước				Trang that			
Số ĐK kinh doanh	F022 - Nhôm đầu tư nội bộ - khối City con khác		(25)		trang their Binn thường	•		
Người đại diện	F023 - Nhom day tự nội bộ - khôi City sen kết F024 - Khối đầu tự ra bên ngoài							
	VC01 - Nhóm NCC nó: b0 T doan Cay X0 V002 - Nhóm NCC nó: b0 T doan CayCPLD V003 - Nhóm NCC khối doanh ngirêp V004 - Nhóm NCC khối doanh ngirêp V005 - Nhóm NCC khối bành chính SN V008 - Nhóm NCC khối bành chính SN V008 - Nhóm NCC khối V008 - Nhóm NCC khối							

Lưu ý: Khi tạo mới nhà cung cấp, cần chọn thông tin "Nhóm khách hàng" là các nhóm có mã bắt đầu bằng ký tự "V00i – Nhóm NCC".

2.3 Danh mục Chương trình khuyến mại

- a. Mục đích: Khai báo các thông tin về Chương trình Khuyến mại, Biếu tặng, Đầu tư.
- b. Đường dẫn chức năng: *Hệ thống\Dm Công ty\Kinh Doanh\Danh mục Chương trình Khuyến mại, Biếu tặng, Đầu tư*

ļ	Dm công ty E-Invoice	Cấu hình C
1	CBCNV	V
	KÉ TOÁN	
1	KINH DOANH	
ľ	Hàng hóa - công ty	НН
	Khách hàng - công ty	CUST
1	Giao kế hoạch cho CH	
3	Khách hàng giao chợ xuống	g CH
3	Barem chiết khấu	
!	Danh mục Chương trình Kh Biểu tặng, Đầu tư	nuyến mại,

c. Thông tin chung

- Thao tác với chức năng:
 - Thêm mới Chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư: Người dùng nhấn nút "Thêm", sẽ xuất hiện bản ghi trắng trên đầu của danh sách để người dùng thực hiện cập nhật các thông tin: Mã chương trình, Tên chương trình, Nhà cung cấp, Loại hình khuyến mại, Từ ngày, Đến ngày. Sau khi cập nhật xong người dùng nhấn nút: Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S để phần mềm lưu lại các thông tin đã cập nhật mới. Nếu không muốn lưu các thông tin đã cập nhật, người dùng có thể nhấn nút Refresh để bỏ qua

		qua.								
D	anh mục Chươ	ng trình Khuyến mạ	i, Biểu tặng, Đầu tự	Show 100 level	S - SWPORTS	10 C				
1	There Law (Christ)	Retein Ten	Any v 🛐							
jî pa	ir tokvil (Enter) A cung câpi	(Dén right) (Enter)	(Trang that) 🐱							
	M2 churong trinh	Tex shuong stock +	Nick sung sdar #	Loai hinh Muyén mai #	Tie ng	diy #	Đến ngi	iy #	Trang that	* #
1							10		T Heutyr	v
1	BIHK	Bullinang HHK	FLC_KM - FLC_KM	312 - Kingen mile theo divorgi k	1/5/2024 0:00	1	\$1/5/2024 2 00	1	Hitthian ka	
2.	ET.HHK_1	Birbs tang 144K	PLC_KM PLC_IM	310 - (Quyés mái theo chương ti	1/5/2024 9-00	111	21/12/2026 0:00	(2)	HENTHE	
3	87-8D9	Dielu tang XDIS	212.0001 - Cong to Xiling pilu KV	300 - (Khuyến mili theo chuong ti	16/2024 0:00	10	31/12/2024 0:00	10	Healthe	A.D.

Sửa chương trình khuyến mại: Chọn dòng Chương trình khuyến mại cần sửa hoặc nhấn vào link tại dòng Mã chương trình của chương trình khuyến mại cần sửa, cập nhật một trong các thông tin: Mã chương trình, Tên chương trình, Nhà cung cấp, Loại hình khuyến mại, Từ ngày, Đến ngày. Sau khi cập nhật xong người dùng nhấn nút: Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S để phần mềm lưu lại các thông tin đã cập nhật mới. Nếu không muốn lưu các thông tin đã cập nhật, người dùng có thể nhấn nút Refresh để bỏ qua.

Thêm Lưu (Ces	S) Retreat Tim	Any 🛩 🔯			3	
(Từ ngày) (Enter) thà cũng cắp)	🔢 (Dén ngay) (Enter)	🔝 (Trang thái) 👻 [Loại hình khuyển mại)			U	
M3 chuong trinh .	Tên chương trình y	Nhà sung cấp ¥	Loại hình khuyển mại v	Từ ngày Ŧ	Đến ngày T	Trang that w
вт.ннк	(Beburang HHK	PLC_KM - PLC_KM	310 - (Khuyến mài theo chương ti	1/5/2024 0:00	III 31/5/2024 0:00	🗐 Hết tiêu lực 👻
BT-HHK_1	Bidu táng HHK	PLC_KM PLC_KM	310 - (Khuyến mắi theo chương tr	1/5/2024 0 00	T 31/12/2024 0 00	T Héulus 🖉
BT-XDS	Bidu táng XDS	212.0001 - Công ty Xăng dầu KV	300 - (Khuyến mili theo chương ti	1/5/2024 0:00	III 31/12/2024 0.00	🗉 Héutuc 🔛
DT	Dàu tự	PLC_KM-PLC_KM	320 - (Khuyến mắi theo shương tr	1/5/2024 0.00	1 31/12/2024 0:00	Helu kas M
	⇔ Lưu (Ctri-S)	Xòa Back (2)	ayen man, bier		2	
	⇔ Lưu (Ctrl-S) Thông tin chung	Xôa Back 😨	ayen mai, erei		2	
	Curu (Ctrl-S)	Xoa Back 😨 BT-HHK	ayen man bro	(1)	2	
	Lưu (CtrS) Thông tin chung Mã chương trinh Tên chương trinh	Xóa Back (?) BT-HHK Biểu tặng HHK		(?) (?)	2	
	Lưu (Ctrl-S) Thông tin chung Mã chương trình Tên chương trình Nhà cung cấp	X0a Back (7) BT-HHK Biểu tăng HHK PLC_KM - PLC_KM		(n) (n) (n) (n)	2	
	Lưu (Ctrl-S) Thông tin chung Mã chương trình Tên chương trình Nhà cung cấp Loại hình khuyến mại	Xoa Back Image: Colored state BT-HHK Biểu tăng HHK Biểu tăng HHK PLC_KM - PLC_KM 310 - (Khuyến mãi theo c	thương trình: Biểu tặng Hi	(*) (*) (*) (*) (*) (*)	2	
	Lưu (Ctrl-S) Thông tin chung Mã chương trình Tên chương trình Nhà cung cấp Loại hình khuyến mại Từ ngày	X0a Back (7) BT-HHK Biểu tàng HHK PLC_KM - PLC_KM 310 - (Khuyến mãi theo c 1/5/2024 0:00	thương trình: Biểu tặng Hi (*)	(*) (*) ♥ (*) HK - C ♥ (*)	2	
	Lưu (Ctrl-S) Thông tin chung Mã chương trình Tên chương trình Nhà cung cấp Loại hình khuyển mai Từ ngày Đến ngày	X0a Back 7 BT-HHK Biểu tăng HHK BIÊu tăng HHK PLC_KM - PLC_KM 310 - (Khuyến mãi theo c 310 - (Khuyến mãi theo c 1/5/2024 0:00 1 31/5/2024 0:00 1 1	chương trình: Biểu tăng Hi (°) (°)	(*) (*) (*) (*) (*) (*) (*)	2	

- Copy chương trình khuyến mại:
 - B1: Mở Chương trình khuyến mại gốc để copy bằng cách nhấn vào link tại dòng Mã chương trình.
 - B2: nhấn vào nút <> trên màn hình của Chương trình khuyến mại gốc để phần mềm tạo bản ghi mới, và chức năng "Lưu" chuyển thành "Save as".

 B3: Sửa thông tin trên Chương trình khuyến mại gốc theo Chương trình khuyến mại mới cần tạo.

• B4: Nhấn nút Save As hoặc tổ hợp phím Ctr + S để lưu dữ liệu.

sinn mục ci	in ong unin kinuy	en mus pres wrig, pres					
I Thêm Lưu (Ch	diSi Refrest Tim	Any 👻 🛐			র		
[Từ ngày] [Enter] Nhà cũng cấp]	Elén ogðyl ja	nter) (Di (Trang thái) 👻 (Loại hình khuyển mại)			0		
M3 chuong trinh	Nhân vào đáy	Nhà cung cấp ¥	Loại hình khuyển mại v	Từ ngày y	Dên ng	ay w Trang t	hai w
втаннк	(BED No	PLC_KM - PLC_KM	310 - (Khuyến mãi theo chương ti	1/5/2024 0:00	(II) 31/5/2024 0 00) 📰 Hide nielu I	luc 😽 🖸
2 BT-HHK 1	Bidu táng HHK	PLC_KM - PLC_KM	310 - (Khuyễn mắi theo chương tr	1/5/2024 0:00	III 31/12/2024 0 0	0 🔲 Hidulus	1 C
I BT-XDS	Bidu táng XDS	212 0001 - Công ty Xăng cầu KV	300 - (Khuyến mili theo chương ti	1/5/2024 0.00	III 31/12/2024 0.0	30 📃 Hidu tuc	
4 D1	Dauto	PLC_KM - PLC_KM	320 - (Khuyén mái theo chương tr	1/5/2024 0:00	1 3/12/2024 0 0	20 Heutur	W.
	Save As (Ctrl-	S) Xóa Back	2				
Thôn	Save As (Ctrl- ng tin chung Mã chượng trình	S) Xóa Back	2		(*)		
Thôn	Save As (Ctrl- ng tin chung Mã chương trình	S) Xóa Back BT-HHK	2		(*)		
Thôn I T	Save As (Ctrl- ng tin chung Mã chương trình "ên chương trình	S) Xóa Back BT-HHK Biếu tặng HHK	0		(*)		
Thôn I T	Save As (Ctrl- ng tin chung Mã chương trình ên chương trình Nhà cung cấp	S) Xóa Back BT-HHK Biếu tặng HHK PLC_KM - PLC_KM			(*) (*) (*)		
Thôn I T Loại I	Save As (Ctrl- ng tin chung Mã chương trình ến chương trình Nhà cung cấp hình khuyến mại	S) Xóa Back BT-HHK Biếu tặng HHK PLC_KM - PLC_KM 310 - (Khuyến mãi th	eo chương trình: Bi	ếu tặng HHI	(*) (*) (*) K - C (*)		
Thôn I T Loại I	Save As (Ctrl- ng tin chung Mã chương trình rên chương trình Nhà cung cấp hình khuyến mại Từ ngày	S) Xóa Back BT-HHK Biếu tặng HHK PLC_KM - PLC_KM 310 - (Khuyến mãi th 1/5/2024 0:00	eo chương trình: Bi	ếu tặng HHI	(*) (*) K - C (*)		
Thôn I T Loại I	Save As (Ctrl- ng tin chung Mã chương trình rên chương trình Nhà cung cấp hình khuyến mại Từ ngày Đến ngày	 S) Xóa Back BT-HHK Biếu tặng HHK PLC_KM - PLC_KM 310 - (Khuyến mãi th 1/5/2024 0:00 31/5/2024 0:00 	eo chương trình: Bi	ếu tặng HHI	(*) (*) • (*) K - C • (*)		

- Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Diễn giải	Giá trị	Bắt buộc
1	Mã chương trình	Mã chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư		*
2	Tên chương trình	Tên chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư		*
3	Nhà cung cấp	Nhà cung cấp của chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư. Chỉ chọn được các nhà cung cấp thỏa mãn điều kiện trong mục 2.2. Danh mục nhà cung cấp	Chọn từ danh mục có sẵn	*
4	Loại hình khuyến mại	Loại hình của chương trình khuyến mại.	Chọn từ danh mục có sẵn	*

STT	Trường thông tin	Diễn giải	Giá trị	Bắt buộc
5	Từ ngày	Thời gian bắt đầu chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư	dd/mm/yy yy hh:mm	*
6	Đến ngày	Thời gian kết thúc chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư.	dd/mm/yy yy hh:mm	*
7	Trạng thái	Trạng thái của chương trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư	Hiệu lực Hết hiệu lực	*

Lưu ý: Phần mềm chặn không cho tạo chương trình khuyến mại trùng các thông tin: Mã chương trình, Nhà cung cấp, Loại hình khuyến mại, Từ ngày, Đến ngày.

- d. Tab "Khai báo mặt hàng"
- Thêm mới hàng hóa: Người dùng nhấn nút "Thêm", sẽ xuất hiện bản ghi trắng trên đầu của danh sách để người dùng thực hiện cập nhật các thông tin: Mã Tên hàng hóa. Sau khi cập nhật xong người dùng nhấn nút: Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S để phần mềm lưu lại các thông tin đã cập nhật mới. Nếu không muốn lưu các thông tin đã cập nhật, người dùng có thể nhấn nút Refresh để bỏ qua.

Khai báo Mặt h /BT-HHK	àng	
III Thêm Lưu (C	trl-S) Refresh Tim:	Any 🗸 >
[Sys] 🕘 Ref 🔻	Hàng hóa 🐨	
🗸 вт-ннк	<u> </u>	
1 212019 BT-HHK	0101001 - Xăng máy bay î IH - GHY108 0101002 - Jet A1 0101003 - TC-1 0101004 - tùng test 0201001 - Xăng RON 92-II 0201002 - Xăng RON 95-II 0201003 - Xăng RON 97 0201004 - Xăng E5 RON 92-II 0201005 - Xăng E10 RON 92	

Sửa hàng hóa: Chọn dòng Mặt hàng cần sửa, và sửa mã hàng hóa. Sau khi cập nhật xong người dùng nhấn nút: Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S để phần mềm lưu lại các thông tin đã cập nhật mới. Nếu không muốn lưu các thông tin đã cập nhật, người dùng có thể nhấn nút Refresh để bỏ qua.



Lưu ý: Không khai báo trùng mã hàng hóa trong cùng chương trình khuyến mại

3 KHUYÉN MẠI THEO CHƯƠNG TRÌNH NHÀ CUNG CẤP

3.1 Mục đích

Nghiệp vụ này được sử dụng khi nhà cung cấp có nhu cầu khuyến mại/ quảng bá sản phẩm tới khách hàng của PLX, Nhà cung cấp sẽ cung cấp miễn phí và chuyển hàng hóa khuyến mại đến cho công ty, VPCTy lập chương trình khuyến mại và chuyển hàng hóa khuyến mại này xuống các CHXD để thực hiện đến khách hàng.

3.2 Điều kiện áp dụng

- Loại hàng hóa KM: chỉ sử dụng mặt hàng HHK để khuyến mại, không sử dụng mặt hàng XDS.
- Đối tượng khách hàng nhận KM: áp dụng cho toàn bộ đối tượng khách hàng tại cửa hàng (Khách Vãng lai, Khách Công nợ)

- Nhập hàng:

- Hàng hóa KM từ công ty chuyển xuống, cửa hàng chỉ quản lý về số lượng, không quản lý về giá trị. Cần phân biệt được hàng này với hàng kinh doanh tại CH.
- Trong trường hợp hàng không về kịp, người dùng CH căn cứ vào lượng khuyến mại dự kiến, làm chứng từ nhập hàng khuyến mại để có căn cứ xuất hàng.

- Xuất hàng, xuất hóa đơn:

 Xuất hàng hóa đích danh theo NCC (hàng hóa từ mỗi NCC thuộc một chương trình khuyến mại riêng; cần kiểm soát NXT theo từng NCC, từng mặt hàng).

3.3 Nhập hàng – SR4

a. Đường dẫn chức năng: CHXD\ Kho\ Nhập hàng\ Nhập hàng khuyến mại – SR4

	Kho S3 Ca Thu - Chi Số quỹ /C	1
	NHẬP HÀNG 🗖]
	Đơn đặt hàng đến Cty PO1	ł
5	Nhập di chuyển XDS đến CHXD SR1	1
	Nhập hàng hóa khác từ NCC ngoài SR2	2
2	Nhập di chuyển hàng hóa khác SR3	3
	Nhập hàng khuyến mại SR4	ł
1	Di chuyển hàng khuyến mãi SR5	5

- b. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng.
- c. Thao tác:
 - B1: Kích chọn chức năng Nhập hàng khuyến mại SR4 trên menu CHXD\ Kho\ Nhập hàng.
 - B2: Nhập các thông tin trên chứng từ.

Milige hàng à Spage Status	thuyền mại 14 1 - E										(incention of
NOT LINE OF PLOT	ts - Cit ration register for Ming Tring Heng Net	Core to Social Core to Head	lauré Los mes	10° C	MANT	Line own ell	54.6	rg stre	-	2402	White make
and the set of the	ment to be because the lates of more day		NO. OF ALL PROPERTY.	on the second		allow of mallord street 1	101	-	-	Time	PERSON PETROARES CONTRACTOR

Giải thích các trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày giờ	Thời gian tạo chứng từ	*
		Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	
2	Nhà cung cấp	Chọn từ danh sách có sẵn, là các khách hàng đã được khai báo theo hướng dẫn trong mục <u>2.2. Danh mục nhà cung cấp</u>	*
3	Hàng hóa	Chọn từ danh sách có sẵn, là các mặt hàng thuộc nhóm hàng hóa khác và theo định dạng được khai báo trong mục <u>2.1. Danh mục hàng</u> <u>hóa khuyến mai</u> .	*
4	Loại nhập	Giá trị = 200 – Khuyến mại theo chương trình Nhà cung cấp	*
5	Giá trước thuế	Giá trị = 0	*
6	VAT%	Hóa đơn nhập	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
7	Loại hình kinh doanh	Chọn từ danh sách có sẵn	
8	Số lượng	Số lượng hàng hóa theo chương trình khuyến mại. Giá trị > 0	*
9	Giá mua	Giá trị = 0	*
10	Thuế MT	Giá trị = 0	
11	# Phiếu nhập	Số phiếu nhập của nhà cung cấp	
12	Batch	Giá trị mặc định = "HHK"	*
13	Ctr.KM	Chương trình khuyến mại, chọn từ danh mục có sẵn là các chương trình khuyến mại đã được khai báo trong mục <u>2.3. Danh mục chương</u> trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư	*
14	Tiền hàng	Giá trị = 0	*
15	Tổng cộng	Giá trị = 0	*

B3: Lưu chứng từ: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S trên bàn phím.

3.4 Xuất hàng chứng từ riêng – KM01

- a. Phạm vi áp dụng: Chức năng được sử dụng khi thuế suất GTGT của mặt hàng khuyến mại khác thuế suất của mặt hàng chính.
- b. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng∖ Xuất khuyến mại nhà cung cấp, Biếu tặng - Đầu tư hàng hóa khác – KM01



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- d. Hướng dẫn thao tác:
 - ▶ B1: Kích chọn chức năng Xuất KM-NCC, Biểu tặng Đầu tư HHK trên màn hình Ca bán hàng.
 - ➢ B2: Điền các thông tin trong mục Header.

E

Xuất biểu tặng, đầu tư /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ:	27/2/2024 15:02		
Số tham chiếu	SR4.39		
Obiable threader	A		-

Ghi chú (header):

- Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ	*
		Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4.	*
		Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút 🛈 để chọn chứng từ cần tham chiếu	
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

▶ B3: Tham chiếu chứng từ nhập hàng-SR4 (có thể tham chiếu nhiều chứng từ SR4)

TÌM KIÉM LÉNH NHẠP HÀNG

(Chon n Loai f	hanh) 🛩 Từ ngày: 27 Vhập 🛛 200 - (Pohuyên (1.2024 🔮 đến ngày 27/2/2024 23:59 🛞 nấi theo dhương trình. Khuyển mại tế 💉			
Mhà cung	i cáp				
Hang Xem di	ntoe E	Close after cont			
Chon					
Child	Sốchir Ngày chir	Lisai XOA	Nhà cung cấp	Hảng hóa	Số kho lượng
0	SR4 39 27/2/2024 14:49	200 - (Khuyến mặi theo chương trình: Khuyến mại NCC) (Hàng khuyến mại không thu tiến)	PLC8TN - Chi nhành hóa dầu Đà Ning-Tổng công lự hóa dầu Petrolimex-CTCP	080104290# - Dâu nhôn PLC Racer SJ - Hộp 1L Khuyển mại	50 212063
0	SR4.36 27/2/2024 13:51	200 - (Khuyến mắi theo chương trình: Khuyến mài NCC) (Hàng khuyến mai không thu tiến)	PLC_KM-PLC_KM	0600008 - PLC Cater CI - 4 Xõ 16L	90 212063
0	BR4 35 20/2/2024 10:36	200 - (Khuyển mãi theo chương trình: Khuyển mại NOC) (Hàng khuyển mại không thu tiến)	PLC_KM-PLC_KM	0800001 - PLC Cater CF 4 phuy 209 lit	99-212063

- Chọn điều kiện lọc dữ liệu để tìm kiếm chứng từ Nhập hàng gồm:
 - Khoảng thời gian: Từ ngày Đến ngày
 - Loại nhập: Chọn Giá trị = 200 Khuyến mại theo chương trình Nhà cung cấp
 - Nhà cung cấp: Chọn từ danh mục có sẵn.
 - Hàng hóa: Chọn từ danh mục có sẵn

- Chọn chứng từ tham chiếu bằng cách check vào dòng có chứng từ cần chọn tại cột Check và nhấn nút "Chọn" để phần mềm điền thông tin của chứng từ SR4 được chọn vào màn hình chứng từ KM01
- B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa.

LOAI CÔNG N Xuất biểu tậ Ngày chông từ: 101 Số tham chiếu Ghi chủ (header)	Q: Cong n ng, đầu 10/2024 23 56 10	o khach CH tư /Ca 1 (III O	24100802) Ng	guyễn Vân Thuyệ	in		
Hàng hóa 🛛 Hàng	THE WAY & REAL	C FIGURES INTERVO					
Khách hàng				🍯 Ghi chù			
(III) Háng h	óa.	Già II. Brué	Logi XM	WAT % Thuế MT	Loại hình KD	Ső lượng	Già bản Nhà CC
1 0000034KM - PL	C-AWI HYDI	0.00	200 - Khuyến mại NC	C (nát) 10 🗸 0 🔽	- Hàng hóa khác (Ø	0 212PLC - Công ly PLC
	_		_	_			(Luu (Gri 5)) C 🔅 🗙
Due-Date	Ref N	o	Batch	Ctr. KM	Tiền hàng	Tổng công 2	Điểm bản 212063 - PETROLIMEX- CửA HÁNG I
9/10/2024		SR4.86	HHK	KMNCC2 - Khuyến mạ	i 0	0 ×	
						×	£

Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Khách hàng	Chọn từ danh mục có sẵn theo 2 nhóm đối tượng như sau:	*
		 - Khách hàng vãng lai: Chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL), khi chọn mã khách này người sử dụng có thể sửa đổi thông tin khách hàng chi tiết tại tab Hóa đơn VAT - KM. 	
		- Khách hàng công nợ: Tìm kiếm theo mã khách hàng hoặc tên khách hàng và lựa chọn.	
2	Hàng hóa	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
3	Loại KM	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
4	Loại hình KD	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
5	Số lượng	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu, có thể sửa lại.	*
6	Giá trước thuế	Giá trị = 0	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
7	VAT %	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
8	Thuế MT	Giá trị = 0	*
9	Giá bán	Giá trị = 0	
10	Nhà CC	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
11	Due – date	Giá trị được tính theo Hạn mức công nợ của khách hàng tại cửa hàng	
12	Ref No	Số chứng từ SR4 được tham chiếu	
13	Batch	Lấy thông tin từ chứng từ được tham chiếu. Giá trị mặc định = "HHK"	
14	Ctr.KM	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
15	Tiền hàng	Giá trị = 0	
16	Tổng cộng	Giá trị = 0	
17	Điểm bán	Mặc định CHXD	

B5: Điền các thông tin trên tab Hóa đơn VAT – KM thao tác tương tự các phương thức đã có trên phần mềm.

Khách hàng	212.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:
VAT %	10
Ngày hóa đơn	27/2/2024
Hình thức TT	Khác 🖌
Số xê ri	K23TVC
Số hóa đơn	1
Khách	Người mua không lấy hóa đơn
MST	É.
Địa chỉ	1
Người mua hà	ng
Email	
	0
Tiên thuế	0

Luu ý: Khi xuất hóa đơn cho khách hàng vãng lai có mã khách hàng dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL)

- ✓ Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:
 - Khách: Người mua không lấy hóa đơn
 - MST: Để trống
 - Địa chỉ: "/"
- Nếu muốn sửa thông tin khách hàng, người dùng nhấn vào nút ^{II} bên phải ô nhập thông tin MST và nhập điều kiện tìm kiếm của khách hàng gồm một trong các thông tin Tên, MST, địa chỉ.

Xuất biểu	tặng, đ	lầu tư	/Ca 1 (2402230	1) Nguyễn Văr	n Thuyên
Ngày chứng từ:	28/2/2024 16	:17	1		
Số tham chiếu:					
Ghi chú (header)	12				
Hàng hóa H	óa đơn VAT ·	KM N	gười nhân hàng		
Khách hàng				Ghi chú:	
VAT %		-1			
Ngày hóa đơn	28/2/2024	E			
Hình thức TT	Khác ·	~			
Số xê ri	K23TVC				
Số hóa đơn	1				
Khách					
MST					
Dia Chi Người mua hàn	Tîm	trong Tên	pháp nhân/MST/địa cl	sao	X
Email Tiền thuế	Tên pháp nhân	MST	Địa chỉ	Ngươi mua Email hàng	*
Tông tiên	Cty Cố Phần Đầu Tư Và Thương mại Tổng Hợp Sao Hập Sao		Số 282 Hoàng vă thái -P. khương Trung -Q. Thanh Xuân -TP Hà nội	n	

- B6: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B7: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B8: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

<u>Lưu ý:</u>

- Hóa đơn tách riêng của hàng khuyến mại sẽ có đơn giá trên hóa đơn bằng 0. Mức thuế suất GTGT theo mức thuế suất mặt hàng khuyến mại khi nhập mua.
- Tại dòng mặt hàng khuyến mại có thông tin chương trình khuyến mại và ghi chú "Hàng khuyến mại không thu tiền" ở dòng mặt hàng khuyến mại.

Don v Dija ch	bản hàng: CÔNG TY XĂNG DÂU 812 C Xhu I, Phường Bài Cháy, Thánh phố Hạ Long, Tính Quảng 1 Ann MA PETROLINEX, CỦA HÀNS 63, Client UAT	Ninh, Việt Nam	h	tā số thuế: 5700101	690
Nguði Dom v	ang to: mua hàng: mua hàng: Người mua không lày hòa đơn.		E N	iến số xe: Khác PT\ tã số thuế:	/C
str	They hand how each or	Don vi tinh	Số hương.	Con ma	Thinh tien
1	Dầu nhớn PLC Racer SJ - Hộp 1L Khuyên mại (Khuyên mãi then chương trình: Khuyên mại NCC ((Hàng khuyên mại không thu bản)	Нор	3.000		
		-			
		100	y		
			Geng tiên hàng:		
			Tián muố GTGT (141% ý	
			Tillo phi khao.		
ông i	uố tiên thanh toàn bằng chữ: Không đồng Người mùa hàng (Kỳ, ghí rõ to, tên)		Ang Ny Ny	Người bản hàng (Ký, ghi rõ ho, tếi natari: Valid băn: GÔNG TV CNG ngày: 27	DAU B12
Aä tra	CALL 4WCOY8X68*	Websile tra	ovu: https://hoa	don.petrolimex.com.v	213

3.5 Xuất hàng chứng từ gộp

- a. Phạm vi áp dụng: Chức năng được sử dụng khi thuế suất GTGT của mặt hàng khuyến mại giống mặt hàng chính.
- b. Đường dẫn chức năng: Các chức năng trên màn hình Ca bán hàng trong danh sách sau:
 - Xuất hóa đơn thu tiền mặt -401



- Xuất hóa đơn nhiều hình thức thanh toán – 416



- Xuất hóa đơn thanh toán bằng thẻ - 406



- Bán công nợ trả chậm kiêm hóa đơn – 411

👿 Bán Chợ trả chậm chưa h.đơn
👿 Bán Cnợ trả chậm kiêm h.đơn

- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- d. Thao tác:
 - B1: Chọn chức năng xuất hàng cần xuất gộp hàng hóa khuyến mại thuộc một trong các phương thức xuất bán của mục *a. Đường dẫn chức năng*
 - B2: Nhập các thông tin trên các tab Tiền hàng bán lẻ, Hóa đơn VAT, Người nhận hàng tương tự như trước đây
 - B3: Tham chiếu chứng từ nhập hàng SR4 (có thể tham chiếu nhiều chứng từ SR4) bằng cách kích chuột vào cột Tham chiếu tại tab Tiền hàng xuất khuyến mại. Thao tác trên màn hình Tham chiếu tương tự mục <u>3.4.</u> Xuất hàng chứng từ riêng – KM01
 - B4: Nhập thông tin trên tab Tiền hàng xuất KM

n mặt /Ca	1 (241008	02)	Nguyễn	Văn Thuy	ên		
TE .		0111110					
hàng xuất KM	Người rinăn						
	1	so una ro-					10112-11-1
Giả tr. thuế	Loại KM	VAT %	Thuế MT	Loar hinh KE	só i	uong	Giá bản
70 909.09	200 - Khuyến mạ	10 ~	0 1	0 - Hàng hóa khác		0	78 000
	~	10 ~	0	1			
						Lưu (Ctrl-	s) 💋 🛛 🗙
Tham chiếu	Số tham chiế	śu	C	etr. <mark>K</mark> M	Tiền	hàng	Tổng cộng
	1		KMNCC3 -	Khuyến mại NC(1 909	78 000
Tham chiếu	SR	4.85		und yen mai nev	70	909	78 000 ×
Thomas abiá.							~
	n mặt /Ca Thang xuất KM Giả tr. thuế 70 909.09 Tham chiếu Tham chiếu	n mặt /Ca 1 (241008 Tham chiếu Số tham chiếu Tham chiếu Số tham chiếu Tham chiếu Số tham chiếu	n mặt /Ca 1 (24100802) Thang xuất KM Người nhân Giả tr thuế Loại KM VAT % 70 909.09 200 - Khuyến mẹ 10 ~ 10 ~ Tham chiếu Số tham chiếu Tham chiếu SR4.85	n mặt /Ca 1 (24100802) Nguyễn Tháng xuất KM Người nhân Giả tr. thuế Loại KM VAT % Thuế MT 70 909.09 200 - Khuyến mặ 10 ~ 0 1 10 ~ 0 0 Tham chiếu Số tham chiếu C Tham chiếu SR4.85	n mặt /Ca 1 (24100802) Nguyễn Văn Thuy hàng xuất KM Giả tr thuế Loại KM VAT % Thuế MT Loại hình KĐ 70 909 09 200 - Khuyến mặ 10 - 0 10 - Hàng hóa khác 10 - 0 0 - Tham chiếu Số tham chiếu Ctr. KM Tham chiếu SR4.85	n mặt /Ca 1 (24100802) Nguyễn Văn Thuyên tháng xuất KM Người nhấn Giả tr. thuế Loại KM VAT % Thuế MT Loại hình KD Số 1 70 909.09 200 - Khuyến mẹ 10 - 0 10 - Hàng hóa khác 70 909.09 200 - Khuyến mẹ 10 - 0 10 - Hàng hóa khác Tham chiếu Số tham chiếu Ctr. KM Tiền 70 Tham chiếu SR4.85 KMNCC3 - Khuyến mại NCC 70	n mặt /Ca 1 (24100802) Nguyễn Văn Thuyên tháng xuất KM Giả tr. thuế Loại KM VAT % Thuế MT Loại hình KD Số lượng 70 909.09 200 - Khuyến mẽ 10 - 0 10 - Hàng hóa khác 10 - 10 - Hàng hóa khác 10 - 0 Lưu (Ctrl Tham chiếu Số tham chiếu Ctr. KM Tiền hàng 70 909 Tham chiếu SR4.85 KMNCC3 - Khuyến mại NCC 70 909

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Hàng hóa	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
2	Loại KM	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
3	Loại hình KD	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
4	Số lượng	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu, có thể sửa lại.	*
5	Giá trước thuế	Giá trị = 0	*
6	VAT %	Giá trị = Mức thuế của mặt hàng kinh doanh	*
7	Thuế MT	Giá trị = 0	*
8	Giá bán	Giá trị = 0	
9	Nhà CC	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
10	Due – date	Giá trị được tính theo Hạn mức công nợ của khách hàng tại cửa hàng	
11	Số tham chiếu	Số chứng từ SR4 được tham chiếu	
12	Ctr.KM	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
13	Tiền hàng	Giá trị = 0	
14	Tổng cộng	Giá tri = 0	

Giải thích các trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
15	Điểm bán	Mặc định CHXD	

- ➢ B5: Lưu chứng từ bằng cách nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S.
- B6: In hóa đơn điện tử phát hành thành công



3.6 Hóa đơn chốt ca xuất khuyến mại Nhà cung cấp-KM01

- a. Phạm vi áp dụng: Chức năng được sử dụng khi trong Ca bán hàng có số lượng hàng hóa đã giao cho khách hàng nhưng chưa phát hành hóa đơn. Cửa hàng cần thực hiện xuất hóa đơn cho toàn bộ lượng hàng khuyến mại trong Ca bán hàng.
- b. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca\ Hóa đơn chốt ca xuất KM-NCC KM01



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- d. Thao tác:
 - B1: Kích chọn chức năng Hóa đơn chốt ca Xuất KM-NCC KM01 trên màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca.

➢ B2: Điền các thông tin trong mục Header.

Xuất biếu tặng, đầu tư /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ: 27/2/2024 15:02

- Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4. Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút ^① để chọn một hoặc nhiều chứng từ cần tham chiếu	*
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

- B3: Tham chiếu chứng từ nhập hàng-SR4, thao tác tương tự mục <u>3.4. Xuất hàng chứng từ riêng</u>. Chọn toàn bộ các chứng từ nhập hàng SR4 đã xuất hàng khuyến mại theo chương trình Nhà cung cấp trong Ca bán hàng.
- B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa thao tác tương tự mục <u>3.4. Xuất hàng chứng từ riêng</u>. Riêng khách hàng chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL)
- B5: Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:
 - Khách: Người mua không lấy hóa đơn
 - MST: Để trống
 - Địa chỉ: "/"

Khách hàng	212.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:
VAT %	10
Ngày hóa đơn	27/2/2024
Hình thức TT	Khác 🗸
Số xê ri	K23TVC
Số hóa đơn	1
Khách	Người mua không lấy hóa đơn
MST	E .
Đ <mark>ịa chỉ</mark>	/
Người mua hài	ng
Email	
Lincan	
Tiền thuế	0

- B6: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B7: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B8: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

<u>Lưu ý:</u>

- ✓ Hàng khuyến mại sẽ có đơn giá trên hóa đơn bằng 0. Mức thuế suất GTGT theo mức thuế suất mặt hàng khuyến mại và hàng kinh doanh.
- Tại dòng mặt hàng khuyến mại có thông tin chương trình khuyến mại và ghi chú "Hàng khuyến mại không thu tiền" ở dòng mặt hàng khuyến mại.

3.7 Trả hàng về VPCTy – SR5

- a. Phạm vi áp dụng: Khi kết thúc chương trình KM của Nhà cung cấp mà còn lại hàng KM chưa xuất hết, Cửa hàng thực hiện xuất trả hàng về VPCTy.
- b. Đường dẫn chức năng: CHXD\ Kho\ Nhập hàng\ Di chuyển hàng khuyến mại SR5

Kho	Са	Thu - Chi	Số quỹ	/Cnợ
NHẬP	HÀNG			
Đơn đả	ặt hàn	g đến Cty		PO1
Nhập c	di chuy	ển XDS đến	CHXD	SR1
Nhập t	nàng h	óa khác từ N	CC ngoài	SR2
Nhập c	di chuy	ển hàng hóa	khác	SR3
Nhập h	nàng k	huyến mại		SR4
Di chu	yến hà	ing khuyến m	ai	SR5

- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng.
- d. Thao tác với chức năng:
 - B1: Kích chọn chức năng Nhập hàng khuyến mại SR4 trên menu CHXD\ Kho\ Nhập hàng.
 - B2: Điền các thông tin trong mục Header

Di chuyển hàng khuyến mại

Ngày chứng từ: 28/2/2024 09:26 Số tham chiếu:

Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4. Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút ① để chọn chứng từ cần tham chiếu	*

- B3: Chọn chứng từ SR4 để tham chiếu(có thể tham chiếu nhiều chứng từ SR4). Thao tác tương tự trong mục <u>3.4. Xuất hàng chứng từ riêng</u>
- B4: Nhập thông tin trong tab Xuất trả hàng KM: Toàn bộ thông tin được tham chiếu từ chứng từ SR4 – Nhập hàng khuyến mại, người dùng chỉ được sửa 2 thông tin: Loại hình Kinh doanh, Số lượng hàng hóa.

Anis wa hang his											Lus 108-31 01
Weitzung cile:	elling hos	C. KW. PLC. KN G&Y #44	Lbermen	147.5	TRA MT	Loai Nen KD	Sil aong	Same	#7944 INK	Balcn	Tile nargtings its
6.0	UNINOUS - PLC Carer CI - # X6 18	L. 0	00 200 - Hower no tes a	NA THE O		0 Columb rober	80.00	9	904.06	Held.	1

B5: Lưu chứng từ bằng cách nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S.

4 KHUYÉN MẠI THEO CHƯƠNG TRÌNH CÔNG TY

4.1 Mục đích

Khi các công ty xăng dầu có nhu cầu quảng bá thương hiệu, kích cầu, họ sẽ đăng ký với Bộ/Sở Công thương sở tại về việc triển khai các chương trình khuyến mại. Cửa hàng nhập hàng từ VPCty để xuất khuyến mại như bình thường.

4.2 Điều kiện áp dụng

- Loại hàng hóa KM: sử dụng cả mặt hàng XDS và HHK để khuyến mại.
- Loại KM: chia làm 02 loại:
 - **Hạch toán giá vốn**: chỉ áp dụng cho chương trình khuyến mại hàng hóa khác, mặt hàng khuyến mại phải cùng loại với mặt hàng kinh doanh.
 - Hạch toán chi phí: áp dụng cho khuyến mại xăng dầu sáng và hàng hóa khác, mặt hàng khuyến mại phải khác loại với mặt hàng kinh doanh.

- Đối tượng khách hàng nhận KM: áp dụng cho toàn bộ đối tượng khách hàng tại cửa hàng (Khách Vãng lai, Khách Công nợ)
- Nhập hàng: Nhập hàng hóa như bình thường, không phân biệt với hàng kinh doanh.
- Xuất hàng, xuất hóa đơn: Khi giao hàng KM cho khách hàng, cửa hàng lập hóa đơn VAT để xuất hàng KM cho khách.
- Trường hợp hàng khuyến mại chưa từng được xuất bán kinh doanh (chưa được khai báo trong hồ sơ giá) thì VPCTy cần khai báo hồ sơ giá cho mặt hàng khuyến mại.

4.3 Xuất hàng chứng từ riêng – KM02

- a. Phạm vi áp dụng: Chức năng được sử dụng khi mặt hàng chính và mặt hàng khuyến mại có thuế suất GTGT khác nhau.
- b. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Xuất khuyến mại nhà cung cấp, Biếu tặng - Đầu tư hàng hóa khác\ Xuất KM-Cty, Biếu tặng XDS – KM02



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, kế toán cửa hàng, ca trưởng
- d. Hướng dẫn thao tác:
 - B1: Kích chọn chức năng Xuất KM-Cty, Biếu tặng XDS trên màn hình Ca bán hàng.
 - B2: Điền các thông tin trong mục Header.

Xuất hàng khuyến mại /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng tử: 28/2/2024 14:34

0

Ghi chú (header):

- Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ	*
		Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	

2	Gán log	Nếu mặt hàng khuyến mại là XDS, người dùng nhấn nút 🛈 để chọn log bơm cần gán	
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

> B3: Gán log born vào chứng từ, thao tác như trước đây.

im k seta	dâm log TDH (Ca: 2402230	1-1						_						
Test.	1000 C		Silleona	-20.00	320.037	10 10-000	Dinh sanh		Thanh tean			11	11 12-11	100	
STT	(D Log	Vai benn	(tog born)	Bit die som	bott	Nat hitro	PLED	MST	Las	55 luiong	iion già	Thành Nên	HITT	Logilop	
	431327491733222129	2 - VN 2,,65 RON 52	71.536	29/0/2024 14/21	29/2/2004 14/21	0201004 - Xiking ES RON 93-97				21.836	28 160	440 000		Hangdo mili 🛩	2
							-								Ganilog
Tirs i	ishm ai teo talen														
			sa iuong		Will state		07	nh dan	n.		Thath	1040			
577	ID Log	Vai bowy	(leg bem)	Bit die born	tobom.)	Marhang	PLED	MST	Log	55 turorog	Son gis	Thành Sân	-	Lastiop	(Area)
1	431007481785023109	2 - WI 2, 85 904 91	21.636	28/2/2024 14/25	29/2/2024 14:27	5001004 - Xâng 55 NON 55 4				21.630	20.160	440,000		Nudena -	2
2	121326361723236(17	1- VILLES REN	27.700	38/2/2024	35/2/0104	GOOLODA - Xang Eti ROM				27.792	20 150	260 000		Selu ung	n

Lưu ý: Chọn Loại log = Khuyến mại trước khi Gán log

B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa, nếu đã gán log, các thông tin sẽ được lấy tự động từ log bơm, người dùng không thể sửa.

Х	uất hàng	g khuyến	mại /Ca 1 (24	100802) N	lguyễn	Văn Thu	iyên	
Ng	gày chứng từ:	10/10/2024	11:30 🔳					
Gł	ni chú (header)):						
ł	làng hóa 🔡 📙	lóa đơn VAT - KN	Người nhận					
K	hách hàng 212	2.KVL - Người mu	ia không lấy hóa đơn			Ghi cl	nú:	
III	ШН	làng hóa	Giá tr. thuế	Loại nhập	VAT % T	Thuế MT	Loại hình Ki	D
1	0201004 - X	ăng E5 RON 92-	0.00	100 - KM hạch tơ	10 🗸	1 910 01 -	Xăng dầu	~
		_		_				uru (Ctrl-S)
	Số lượng	Giả mua	Ctr. KM	Τó	ing còng 21206	Điểm bả 3 - PETROLIME	in X- CÚA HÀNG I	
Y	11.40	6	0 KM_HHK1 - KM HHK	×	0×			

Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Khách hàng	Chọn từ danh mục có sẵn theo 2 nhóm đối tượng như sau:	*
		 Khách hàng vãng lai: Chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL), khi chọn mã khách này người sử 	

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
		dụng có thể sửa đổi thông tin khách hàng chi tiết tại tab Hóa đơn VAT - KM.	
		- Khách hàng công nợ: Tìm kiếm theo mã khách hàng hoặc tên khách hàng và lựa chọn.	
2	Hàng hóa	Thừa kế thông tin từ Log nếu gán log hoặc chọn từ danh sách có sẵn đối với các mặt hàng không gán log.	*
3	Loại KM	Nếu chương trình khuyến mại có đăng ký Bộ công thương và hạch toán chi phí, giá trị = 100 - KM hạch toán chi phí.	*
		Nếu chứng từ khuyến mại có đăng ký Bộ công thương và hạch toán giá vốn, giá trị = 110 - KM hạch toán giá vốn	
4	Loại hình KD	Loại hình kinh doanh: giá trị được chọn từ danh sách có sẵn	*
5	Số lượng	Thừa kế giá trị từ log nếu gán log hoặc nhập giá trị >0 đối với các mặt hàng không gán log.	*
6	Giá trước thuế	Giá trị = 0	*
7	VAT %	Giá trị: Mức thuế GTGT của mặt hàng theo hồ sơ giá.	*
8	Thuế MT	Thuế BVMT của mặt hàng được khuyến mại	*
9	Giá bán	Giá trị = 0	
10	Tổng cộng	Giá trị = 0	
11	Ctr.KM	Chương trình khuyến mại, chọn từ danh mục có sẵn là các chương trình khuyến mại đã được khai báo trong mục <u>2.3. Danh mục chương</u> trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư	*
12	Điểm bán	Giá trị = Mã – Tên cửa hàng nhập chứng từ.	

B5: Điền các thông tin trên tab Hóa đơn VAT – KM thao tác tương tự các phương thức đã có trên phần mềm.

Hàng hòa H	óa đơn VAT - K	M Người nhân hàng	
Khách hàng	21	2.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:	
VAT %		10	
Ngày hóa đơn	27/2/2024		
Hình thức TT	Khác 🗸		
Số xê ri	K23TVC		
Số hóa đơn	1		
Khách	Người mua kh	hông lây hóa đơn	
MST			
Địa chỉ	1		
Người mua hàn	g		
Email			
Tiền thuế		0	
Tổng tiền		0	
1.150	1.1	×	

Lưu ý: Khi xuất hóa đơn cho khách hàng vãng lai có mã khách hàng dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 221.KVL)

- ✓ Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:
 - Khách: Người mua không lấy hóa đơn
 - MST: Để trống
 - Địa chỉ: "/"
- Nếu muốn sửa thông tin khách hàng, người dùng nhấn vào nút ^{II} bên phải ô nhập thông tin MST và nhập điều kiện tìm kiếm của khách hàng gồm một trong các thông tin Tên, MST, địa chỉ.

Xuất hàng khuyến mại /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ:	28/2/2024 14:34	(E)			
Ghi chú (header):					
Hàng hóa Hó	a đơn VAT - KM	Người nhận	i hàng		
Khách hàng	212.8	(VL - Người m	ua không lây hóa đơn 🤇	Ghi chú:	
VAT %	1	D			
Ngày hóa đơn	28/2/2024				
Hình thức TT	Khác 🗸				
Số xê ri	K23TVC				
Số hóa đơn	1				
Khách	Người mua khôn	g lấy hóa đơn			
MST		E			
Địa chỉ Người mua hàng	Tîm tronç) Tên pháp nh	ân/MST/địa ch <mark>ipia</mark>		> ×
Email Tiền thuế	Tên pháp nhân	MST	Địa chỉ	ngươi mua hàng	Email
Tổng tiền	Văn phòng Luật sư công chùng OLYMPIA	0107318035	Tổ dân phố Tân Xuân 5, P. Xuân Đỉnh, Q. Bắc Từ Liêm, TP. Hà Nội		luatOlympia@gmail.com
	Công ty TNHH		· · ·		

- B6: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B7: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B8: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

CÔ	NG TY XĂNG DẦU B12	HÓA Đ Ngày 03	O'N GIÁ 3 tháng 06	TRĮ G	IA TĂNG 4 09:32	Ký hiệu: 1K24TVC Số: <mark>578</mark>
Don	/i bản hàng: CÔNG TY XĂNG DẦU B12			Mã	số thuế: 5700101	690
Dia cl Cửa l Ngườ Đơn v Địa cl	nỉ: Khu I, Phường Bãi Chảy, Thành phố Hạ Long, Tỉnh Q nàng số: PETROLIMEX- CửA HẢNG 63_Client UAT rỉ mua hàng: rị mua hàng: KhaiHM test nỉ: Hà Nội	uảng Ninh, Việt	Nam	Biể Mã Ph	n số xe: Khác PTV i số thuế: 5800000 ương thức thanh to	/C 1689 9án: Khác
STT	Tên hàng hóa, dịch vụ	Đơn v	vị tính Số	lượng	Đơn giả	Thành tiền
1	DO 0.05S-II (Khuyển mãi theo chương trình: KM hạch t chi phí) (Hàng khuyển mại không thu tiền)	toán L	.ît	15,000	V.	
		1	Cộng tiế	èn hàng:		0
			Tiến thu	iế GTGT (10)%)	
			Tiền ph	í khác:		
			Tống số	ố tiền thanh t	oán:	
Tồng	số tiền thanh toán bằng chữ: Không đồng Người mua hàng (Ký, ghi rõ họ, tên)			Signa Ký br Ký nj	Người bán hàng (Ký, ghi rõ họ, têi ature Valid ởi: CÔNG TY XNG gày: 031 144	n) DÁU B12

<u>Lưu ý:</u>

- Đối với mặt hàng XDS: Đơn giá bằng 0. Thuế suất thuế GTGT theo quy định tại thời điểm xuất hóa đơn.
- Đối với mặt hàng HHK: Đơn giá bằng 0. Thuế suất thuế GTGT theo quy định tại thời điểm xuất hóa đơn.
- Mức thuế suất GTGT trên hóa đơn theo mức thuế suất tương ứng của mặt hàng khi xuất bán kinh doanh.
- Tại dòng mặt hàng khuyến mại có thông tin chương trình khuyến mại và ghi chú "Hàng khuyến mại không thu tiền".

4.4 Xuất hàng chứng từ gộp

- a. Phạm vi áp dụng: Chức năng được sử dụng khi mặt hàng chính và mặt hàng khuyến mại có thuế suất GTGT giống nhau.
- b. Đường dẫn chức năng: Các chức năng trên màn hình Ca bán hàng trong danh sách sau:
 - Xuất hóa đơn thu tiền mặt -401



- Xuất hóa đơn nhiều hình thức thanh toán – 416



- Xuất hóa đơn thanh toán bằng thẻ - 406



- Bán công nợ trả chậm kiêm hóa đơn – 411



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- d. Thao tác:
 - B1: Chọn chức năng xuất hàng cần xuất gộp hàng hóa khuyến mại thuộc một trong các phương thức xuất bán của mục a. Đường dẫn chức năng
 - B2: Nhập các thông tin trên các tab Tiền hàng bán lẻ, Hóa đơn VAT, Người nhận hàng tương tự như trước đây
 - B4: Nhập thông tin trên tab Tiền hàng xuất KM



Giải thích các trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Hàng hóa	Thừa kế thông tin từ Log nếu gán log hoặc chọn từ danh sách có sẵn đối với các mặt hàng không gán log.	*
2	Loại KM	Nếu chương trình khuyến mại hạch toán chi phí, giá trị = 100 - KM hạch toán chi phí. Nếu chương trình hạch toán giá vốn, giá trị = 110 - KM hạch toán giá vốn	*
3	Loại hình KD	Loại hình kinh doanh, giá trị được chọn từ danh sách có sẵn.	*
4	Số lượng	Thừa kế giá trị thông tin từ log nếu gán log hoặc người dùng nhập vào giá trị > 0.	*
5	Giá trước thuế	Giá trị = 0	*
6	VAT %	Giá trị: Mức VAT của mặt hàng trong hồ sơ giá	*
7	Thuế MT	Giá trị = Mức thuế BVMT của mặt hàng trong hồ sơ giá	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
8	Giá bán	Giá trị = 0	
9	Nhà CC	Để trống	
10	Due – date	Giá trị được tính theo Hạn mức công nợ của khách hàng tại cửa hàng	
11	Tiền hàng	Giá trị = 0	
12	Ctr.KM	Chương trình khuyến mại, chọn từ danh mục có sẵn là các chương trình khuyến mại đã được khai báo trong mục <u>2.3. Danh mục chương</u> <u>trình khuyến mại, biếu tặng, đầu tư</u>	*
13	Tổng cộng	Giá trị = 0	

- B5: Lưu chứng từ bằng cách nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S.
- B6: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

CÔI	NG TY XĂNG DẦU B12	ÓA ĐƠN Ngày 30 thá	GIÁ TRỊ G ng 05 năm 202	IA TĂNG 4 16:14	Ký hiệu: 1K24TVC Số: <mark>559</mark>
Don v	i bán hàng: CÔNG TY XĂNG DẦU B12		Mã	số thuế: 57001016	90
Địa ch Cửa h Ngườ	n]: Khu I, Phường Bãi Cháy, Thành phố Hạ Long, Tỉnh Quảng nàng số: PETROLIMEX- CỦA HẢNG 63_Client UAT Í mua hàng:	Ninh, Việt Nam	Biể	n số xe: Khác PTV(C
Don v	'i mua hàng: 22		Mã	i số thuế: 22222222	22
Dia ch	าใ: 22		Ph	ương thức thanh toá	n: Tiền mặt
STT	Tên hàng hóa, dịch vụ	Đơn vị tính	Số lượng	Đơn giá	Thành tiền
1	Xång E5 RON 92-II	Lít	10,000	20.245,45	202.455
2	DO 0.05S-II (Khuyến mãi theo chương trình: KM hạch toán chi phí) (Hàng khuyến mại không thu tiên)	Lít	1,000		
			Cộng tiền hàng:		202.455
			Tiền thuế GTGT (10	1%)	20.245
			Tiền phí khác:		
			Tống số tiền thanh tơ	oān:	222.700
۲ðng ا	số tiền thanh toán bằng chữ Người mua hảng (Ký, ghi rõ ho, tên)	vi hai nghìn bày	trăm đồng Signa Ký bở Ký ng	Người bán hàng (Ký, ghi rõ họ, tên) ature Valid ởi: CÔNG TV XNG Đ gày: 30/ XV 4	AU B12

<u>Lưu ý:</u>

- Đối với mặt hàng XDS: Đơn giá bằng 0. Thuế suất thuế GTGT theo quy định tại thời điểm xuất hóa đơn. Có ghi chú rõ ràng thuộc chương trình khuyến mại nào.
- Đối với mặt hàng HHK: Đơn giá bằng 0. Thuế suất thuế GTGT theo quy định tại thời điểm xuất hóa đơn. Có ghi chú rõ ràng thuộc chương trình khuyến mại nào.
- Mức thuế suất GTGT trên hóa đơn theo mức thuế suất tương ứng của mặt hàng khi xuất bán kinh doanh.
- Tại dòng mặt hàng khuyến mại có thông tin chương trình khuyến mại và ghi chú "Hàng khuyến mại không thu tiền".
- Phần mềm sẽ không lưu chứng từ và hiển thị thông báo lỗi: "Hạch toán giá vốn: Hàng khuyến mại phải trùng với hàng kinh doanh" nếu người dùng nhập chứng từ có Loại KM = "100 Hạch toán giá vốn" và mặt hàng khuyến mại khác loại với mặt hàng kinh doanh.
- Y Phần mềm sẽ không lưu chứng từ và báo lỗi: "Hạch toán chi phí: Hàng khuyến mại phải khác với hàng kinh doanh" nếu người dùng nhập chứng từ có Loại KM="101- Hạch toán chi phí" và mặt hàng khuyến mại cùng loại với mặt hàng kinh doanh.

4.5 Hóa đơn chốt ca khuyến mại Công ty

- **a. Phạm vi áp dụng:** Chức năng được sử dụng khi trong Ca bán hàng có số lượng hàng hóa đã giao cho khách hàng nhưng chưa phát hành hóa đơn. Cửa hàng cần thực hiện xuất hóa đơn cho toàn bộ lượng hàng khuyến mại trong Ca bán hàng.
- b. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca\ Hóa đơn chốt ca xuất KM/BT KM02



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- **d.** Thao tác:
 - B1: Kích chọn chức năng Hóa đơn chốt ca Xuất KM/BT KM02 trên màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca.
 - B2: Điền các thông tin trong mục Header.

Xuất hàng khuyến mại /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ: 1/3/2024 15:00

Ghi chú (header):

- Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Gán log	Nếu mặt hàng khuyến mại là XDS, người dùng nhấn nút 0 để chọn log bơm cần gán	
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

➢ B3: Gán log born vào chứng từ, thao tác như trước đây.

					Sáturong		32033	10 10-000	07	nh san	h i		Thanh	tour		13576	
STT	ID Log	Vbi benn	(hog boom)	Bit die tors	bom	Manhang	PLED	MST	Las	55 lurong	Dom già	Thành Siên	HITT	Logilop	्स		
	433327491733522328	2 - VN 2,,65 RON 52	21.836	29/0/00# 14/21	29/20204 14/21	0201004 - Xiking ES ROW				21.836	28 160	440 000		Nhqin mil 🛩	-		
															Ganibe		
i Imi k	en l	~		3058 55 M	n (mg I	10 - 0001 10 - 0001	HTTE	1 KOO	10	041 - E	1841	Max ales	(10000)	- WARNEN			
i Tri k	ahm Liter Adm	*		só sé só se	a (mg (10 - 061 10 - 061	HTTE GA	- KOK	10	12	6841	Marc alles	(+2002)	- wax any			
y Tirs è It que	den j	*	Saluona	sta Stu	n (my I	finito - str Initio - 01	HITTE GAA	nh dari			(ids.)	totax siles	(40000)	- Concard			
tin k	alm I the saler 10 Log	vai berry	Să luộng (leg bom)	Så M Så ur	a (rrg [Ket this box	To - conj TO - conj Mathing		e Koo I I MST	n Las	Silvery	(dis) Thanh Dom gia	Mar sin min Dianti Sian	-2000) HTTT	Lagriog			
k Tim k Rga	in sin D Lag	Visi burn 2 - Wi I, E2 604	Să luong (leg bem) 21.036	Số tế Số tr Bắt đầu born 28020024 1923	A [my] Kit thic born Thirt	Matching	нттт Она Фу РЕКШ	NOC	n. Las	Ső teorg 21.436	(ds.1 Thanh Bon giz 20.100	Har bin Tolor Thight Sign 440 000	1,2000) HTTT	Lagilog Kaging			

Lưu ý: Chọn Loại log = Khuyến mại trước khi Gán log

- B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa, nếu đã gán log, các thông tin sẽ được lấy tự động từ log bơm, người dùng không thể sửa. Riêng khách hàng chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL) Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:
 - Khách: Người mua không lấy hóa đơn
 - MST: Để trống
 - Địa chỉ: "/"

Khách hàng	212.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:
VAT %	10
Ngày hóa đơn	27/2/2024
Hình thức TT	Khác 🖌
Số xê ri	K23TVC
Số hóa đơn	1
Khách	Người mua không lấy hóa đơn
MST	É.
Đ <mark>ịa chỉ</mark>	1
Người mua hà	ng
Email	
- 2 6	0
Tien thue	0

- B5: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B6: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B7: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

<u>Lưu ý:</u>

- Đối với mặt hàng XDS: Đơn giá bằng 0. Thuế suất thuế GTGT theo quy định tại thời điểm xuất hóa đơn
- Đối với mặt hàng HHK: Đơn giá bằng 0. Thuế suất thuế GTGT theo quy định tại thời điểm xuất hóa đơn.
- Mức thuế suất GTGT trên hóa đơn theo mức thuế suất tương ứng của mặt hàng khi xuất bán kinh doanh.
- Tại dòng mặt hàng khuyến mại có thông tin chương trình khuyến mại và ghi chú "Hàng khuyến mại không thu tiền".

5 BIẾU TẶNG XĂNG DẦU SÁNG

5.1 Mục đích

Khi các công ty Xăng dầu có nhu cầu quảng bá thương hiệu, kích cầu mà không đăng ký Bộ/Sở Công thương, họ sẽ tri ân khách hàng theo hình thức Biếu tặng. Cửa hàng tiến hành nhập hàng từ Công ty như bình thường và sử dụng các mặt hàng kinh doanh này để xuất biếu tặng.

5.2 Điều kiện áp dụng

- Chỉ sử dụng mặt hàng XDS để biếu tặng.
- Nghiệp vụ áp dụng cho toàn bộ đối tượng khách hàng tại cửa hàng (Khách Vãng lai, Khách Công nợ)
- Khi xuất hàng biếu tặng cho khách hàng, cửa hàng lập phiếu xuất kho kèm hóa đơn.

- Số lượng hàng xuất dựa vào nhu cầu của mỗi cửa hàng. Hàng hóa biếu tặng không phân biệt với hàng kinh doanh.
- Hàng hóa biếu tặng sẽ chỉ hạch toán vào chi phí của Công ty với giá trị bằng giá vốn hàng bán và phần thuế bảo vệ môi trường, thuế GTGT theo đơn giá bán lẻ nên trên hóa đơn hiển thị đơn giá bán lẻ.
- Hóa đơn biếu tặng có giá trị nhưng không thu tiền và luôn được tách riêng với hóa đơn mua hàng (trong trường hợp mua hàng được biếu tặng).

5.3 Xuất hàng biếu tặng XDS – KM02

- a. Phạm vi ấp dụng: Chức năng được sử dụng khi mặt hàng chính và mặt hàng khuyến mại có thuế suất GTGT khác nhau.
- b. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Xuất khuyến mại nhà cung cấp, Biếu tặng - Đầu tư hàng hóa khác\ Xuất KM-Cty, Biếu tặng XDS – KM02



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, kế toán cửa hàng, ca trưởng
- d. Hướng dẫn thao tác:
 - B1: Kích chọn chức năng Xuất KM-Cty, Biếu tặng XDS trên màn hình Ca bán hàng.
 - B2: Điền các thông tin trong mục Header.

```
Xuất hàng khuyến mại /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên
```

Ngày chứng từ: 28/2/2024 14:34

```
0
```

Ghi chú (header):

- Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Gán log	Nếu mặt hàng biếu tặng là XDS, người dùng nhấn nút ❶ để chọn log bơm cần gán	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

> B3: Gán log born vào chứng từ, thao tác như trước đây.

			56 luonu	Alumna Dirit danh Thanh toán		hi 🗌									
577	ID Log	Vál bom	(llog (tom)	Bắt đầu bơni	bom	Một hàng	PLXD	MST	Lupi	Số lượng	tion già	Thanh tiên	нттт	Losting	2
¢.	431327451733322109	2 - VOI 1_EE RON 92	21896	29/3/2024 14:21	29/2/2024 14/21	0201004 - X3Ing ES RON 15-1				21.636	20 150	440.900		ndustrg 🛩	2
															Gán tog
	d free weben		_												
kq	a cité verte								_						_
kq			Sáluqng	-	Kérthús	44034007	Djr	vi dan	h.		Thanh	toan			-
k qı	10 Log	Vai bom	Số lượng (log bom)	Bắt đầu bots	Kết thức bơn	Mặc hàng	Dir PLXID	in dan MBT	h Logi	5ð lugng	Thanh Đơn giá	toan Thanh tiên	нтт	Loși log	۰
it a	10 Log 431327481733222109	V5 bom 2 - Wr2, ESRON	Số lượng (log barti) 21,936	Bắt đầu bom 1902/00# 14/21	Két thủo boos 29/02224 14:21	Mitchang 0201004 Xing ES ROM 1924	PLXD	WST	h: Logi	50 .wong 21.636	Thanh Đơn giả 20 100	toan Thanh tiên 440.000	нтт	Logi log Bés ting 👻	

Lưu ý: Chọn Loại log = Biếu tặng trước khi Gán log

B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa, nếu đã gán log, các thông tin sẽ được lấy tự động từ log bom, người dùng không thể sửa.

Xuất hàng khuyến mại rCa 1 (24022391) Nguyễn Văn Thuyến Ngu tung trung tr	
Cel et al (sector)	Description of the second seco
Walt May 15 KM, Tapit marking ik Vadon	
all service and the party of a final the service and an and the service and	O.PA YAMI
1 201004 Aleg FY CHEE - 19 AD 10 100 Milling - 1 - 1988 17 Aleg Ale - 1988 20 50 12 100 ×	

Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Khách hàng	Chọn từ danh mục có sẵn theo 2 nhóm đối tượng như sau:	*
		 - Khách hàng vãng lai: Chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL), khi chọn mã khách này người sử dụng có thể sửa đổi thông tin khách hàng chi tiết tại tab Hóa đơn VAT - KM. 	
		- Khách hàng công nợ: Tìm kiếm theo mã khách hàng hoặc tên khách hàng và lựa chọn.	
2	Hàng hóa	Thừa kế thông tin từ Log nếu gán log hoặc chọn từ danh sách có sẵn đối với các mặt hàng không gán log.	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
3	Loại KM	Giá trị = 300 – Biếu tặng XDS	*
4	Loại hình KD	Loại hình kinh doanh: giá trị được chọn từ danh sách có sẵn	*
5	Số lượng	Thừa kế giá trị từ log nếu gán log hoặc nhập giá trị >0 đối với các mặt hàng không gán log.	*
6	Giá trước thuế	Giá trị Giá trước thuế của mặt hàng theo hồ sơ giá bán lẻ.	*
7	VAT %	Giá trị: Mức thuế GTGT của mặt hàng theo hồ sơ giá bán lẻ.	*
8	Thuế MT	Thuế BVMT của mặt hàng được biếu tặng	*
9	Giá bán	Thừa kế giá trị từ log nếu gán log hoặc Giá trị = giá bán lẻ của mặt hàng trong hồ sơ giá	
10	Tổng cộng	Thừa kế giá trị từ log nếu gán log hoặc Giá trị = Số lượng * Giá bán	
11	Điểm bán	Giá trị = Mã – Tên cửa hàng nhập chứng từ.	

B5: Điền các thông tin trên tab Hóa đơn VAT – KM thao tác tương tự các phương thức đã có trên phần mềm.

Hàng hóa H	ióa đơn VAT - KM Người nhận hàng	
Khách hàng	212.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:	
VAT %	10	
Ngày hóa đơn	27/2/2024	
Hình thức TT	Khác 🗸	
Số xê ri	K23TVC	
Số hóa đơn	1	
Khách	Người mua không lấy hóa đơn	
MST		
Địa chỉ	1	
Người mua hàn	1g	
Email		
Tiền thuế	0	
Tổng tiền	0	
		×

Lưu ý: Khi xuất hóa đơn cho khách hàng vãng lai có mã khách hàng dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 221.KVL)

- ✓ Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:
 - *Khách: Người mua không lấy hóa đơn*
 - MST: Để trống
 - *Địa chỉ: "/"*
- Nếu muốn sửa thông tin khách hàng, người dùng nhấn vào nút ^{II} bên phải ô nhập thông tin MST và nhập điều kiện tìm kiếm của khách hàng gồm một trong các thông tin Tên, MST, địa chỉ.

Xuất hàng k	khuyên mại /(Ca 1 (24022301	I) Nguyên Văr	n Thuyên
-------------	---------------	----------------	---------------	----------

Ngày chứng từ:	28/2/2024 14:34				
Ghi chú (header):					
Hàng hòa Hà	a đơn VAT - KN	Người nhận	i hàng		
Khách hàng	212.	KVL - Người mu	ua không lấy hóa đơn 🤇	Ghi chú:	
VAT % Ngày hòa đơn Hình thức TT Số xê ri Số hóa đơn Khách MST Địa chỉ	28/2/2024 [Khác ✓ K23TVC 1 Người mua khô	IO I Ing lây hóa đơn			
Người mua hàng Email Tiền thuế Tổng tiền	Tîm tror Tên pháp nhân Văn phòng Luâ sư công chủng OLYMPIA Công tự TNHH	g Tên pháp nhá MST t 0107318035	ân/MST/địa ch Địa chỉ Tổ dân phố Tân Xuân 5, P. Xuân Đỉnh, Q. Bắc Từ Liêm, TP. Hả Nội	Người mua hàng	Email

- B6: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B7: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B8: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

ija chi: Khu I, Phương Bắ lửa hàng số: PETROUM Igười mua hàng: Igười mua hàng: Igười mua hàng: / Ia chi: /	Th Xong Diau B 12 Chây, Thành phố Hạ Long, Tính Quống Ni EX: CửA HINNG 63 Client LIAT	nh, Viột Nam	B	iến số thiế: 570010169 iến số xe: Khác PTVC là số thiế: thượng đức thành taến	r Khác
STT Te	n hàng hóa, dịch vụ	Don V) tinh	Số lượng	Don giá	Thanh lièn
1 Xăng ES RON 92-0 XDS) (Hàng biảu tân	Khuyén mãi theo chương trình: Biểu tặng g không thụ tiên)	Lit	5,965	18,318,18	109.619
			Cona tiče hano:		100.818
			Thin thus GTST (10% T	10.982
			Tilin prickhaic		
	~~~~		Tổng số tiên thanh	toárt:	120.800
ong eó tiên thanh toàn t Người r (Kỳ, ghi	lang dir. Một trậm hai mươi rô họ, tên	nghin tâm trầ	im döng Ng Ng	Người bản hàng (Kỳ, ghi rõ họ, tên) nature Vald bởi: CCNIS TV, NG ĐÁ ngày: CNIS TV, A	UB12
			NY STORES		

### <u>Lưu ý:</u>

- ✓ Hóa đơn có đơn giá bằng giá bán lẻ và có thuế GTGT.
- Tại dòng mặt hàng biếu tặng có ghi chủ "Hàng biếu tặng không thu tiền".

## 5.4 Hóa đơn chốt ca biếu tặng XDS

- **a. Phạm vi áp dụng:** Chức năng được sử dụng khi trong Ca bán hàng có số lượng hàng hóa đã giao cho khách hàng nhưng chưa phát hành hóa đơn. Cửa hàng cần thực hiện xuất hóa đơn cho toàn bộ lượng hàng biếu tặng trong Ca bán hàng.
- b. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca\ Hóa đơn chốt ca xuất KM/BT KM02



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- **d.** Thao tác:
  - B1: Kích chọn chức năng Hóa đơn chốt ca Xuất KM/BT KM02 trên màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca.
  - B2: Điền các thông tin trong mục Header.

# Xuất hàng khuyến mại /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ: 1/3/2024 15:00

Ghi chú (header):

#### - Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Gán log	Nếu mặt hàng khuyến mại là XDS, người dùng nhấn nút ❶ để chọn log bơm cần gán	
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

➢ B3: Gán log born vào chứng từ, thao tác như trước đây.

			56 luong		allense	CALLARY AND INC.	Ðķ	nin álan	hi		Thanh	toan			
172	ID Log	Val bom	(llog (tom)	Bắt đầu bơni	bom	Một hàng	PLXD	MST	Luși	Số lượng	tion gia	Thanh tiên	HTTT	Losting	2
	431327491733322109	2 - V0 1_EE RON 92	21896	29/2/2024 14:21	29/20024 14/21	0201004 - Xilling ES RON 15-1				21,636	20 192	440.900		néutére 👻	
															Gán top
124	i tre saler														
7.80			A REPORT OF CONTRACTOR				250	nh dan	h.		Thanh	toan			
			Số lượng		and a state of the	VIOLATION CONTRACTOR	- Up								
TT	10 Log	V6i bom	Số lượng (log bam)	Bắt đầu bom	Kết thức bơn	Mạc hàng	PLKD	MST	Logi	Số lượng	Don giz	Thành tiên	нтт	Losi log	
TT I	10 Log 431127481733322109	Valibom 2 - WK2_ESRON	Số lượng (log born) 21,996	Bắt đầu bots 29/2/2024 14/25	Két thúc born 29/2/2024 14/21	Mat hang 0201004 - Xilling ES ROM 92-9	PLKD	MST	Logi	50 Wong 21.836	Dom gta 20 190	Thành tiên 440.000	нтт	Logi log Dés ting	

Lưu ý: Chọn Loại log = Biểu tặng trước khi Gán log

- B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa, nếu đã gán log, các thông tin sẽ được lấy tự động từ log bơm, người dùng không thể sửa. Riêng khách hàng chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL) Thông tin khách hàng có giá tri mặc định như sau:
  - Khách: Người mua không lấy hóa đơn
  - MST: Để trống
  - Địa chỉ: "/"

Hang noa	oa don VAT - KM Người nhân năng
Khách hàng	212.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:
VAT %	10
Ngày hóa đơn	27/2/2024
Hình thức TT	Khác 🗸
Số xê ri	K23TVC
Số hóa đơn	1
Khách	Người mua không lấy hóa đơn
MST	E
Địa chỉ	1
Người mua hàn	g
Email	
Tiền thuế	0
Tổng tiền	0
676	X

- B5: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B6: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B7: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

## <u>Lưu ý:</u>

- ✓ Hóa đơn có đơn giá bằng giá bán lẻ và có thuế GTGT.
- Tại dòng mặt hàng biếu tặng có ghi chú "Hàng biếu tặng không thu tiền".

# 6 BIẾU TẶNG HÀNG HÓA KHÁC

## 6.1 Mục đích

Khi các công ty Xăng dầu có nhu cầu quảng bá thương hiệu, kích cầu mà không đăng ký Bộ/Sở Công thương, họ sẽ tri ân khách hàng theo hình thức Biếu tặng. Cửa hàng tiến hành nhập hàng biếu tặng từ Công ty như bình thường. Mặt hàng được biếu tặng ở đây là HHK. Số lượng hàng xuất sẽ được căn cứ theo nhu cầu mỗi CH.

# 6.2 Điều kiện áp dụng

- Chỉ sử dụng mặt hàng hàng hóa khác để biếu tặng.
- Nghiệp vụ áp dụng cho toàn bộ đối tượng khách hàng tại cửa hàng (Khách Vãng lai, Khách Công nợ)
- Khi xuất hàng biếu tặng cho khách hàng, cửa hàng lập phiếu xuất kho kèm hóa đơn.
- Số lượng hàng xuất dựa vào nhu cầu của mỗi cửa hàng. Hàng hóa biếu tặng từ Công ty chuyển xuống, cần phân biệt hàng này với hàng kinh doanh tại cửa hàng.

- Hàng hóa biếu tặng sẽ chỉ hạch toán vào chi phí của Công ty với giá trị bằng giá vốn hàng bán, thuế GTGT theo đơn giá bán lẻ nên trên hóa đơn hiển thị đơn giá bán lẻ.
- Hóa đơn biếu tặng có giá trị nhưng không thu tiền và luôn được tách riêng với hóa đơn mua hàng (trong trường hợp mua hàng được biếu tặng).

### 6.3 Nhập hàng – SR4

a. Đường dẫn chức năng: CHXD\ Kho\ Nhập hàng\ Nhập hàng khuyến mại - SR4

]	Kho	<b>S</b> 3	Са	Thu - Chi	Số quỹ /C
	NHẬP	HÀN	G		
	Đơn đ	ặt hàr	ng đến	Cty	PO1
5	Nhập (	di chu	yển X	DS đến CHX	D SR1
	Nhập l	nàng l	hóa kh	nác từ NCC n	goài SR2
2	Nhập (	di chu	yễn hà	àng hóa kháo	sr3
	Nhập l	nàng l	khuyế	n mại	SR4
1	Di chu	yễn h	àng kł	nuyến mãi	SR5

- b. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng.
- c. Thao tác:
  - B1: Kích chọn chức năng Nhập hàng khuyến mại SR4 trên menu CHXD\ Kho\ Nhập hàng.
  - B2: Nhập các thông tin trên chứng từ.

Nhập hừng khuyển mại							
Poles get 1122004 IO20 🗉							
Minda Inding Inca KAM							Laucevall 21/2
https://www.ido.org/control.com/org/skiework.	Contraction of the later of the	W. Maann	9.10 ISZARIA	10021141 (Section)	01/20/01/01/02	100 M 100 M 100 M 100 M	and the second division of the second divisio
and an experiment of the second s	The in the UNIVERSITY of the sector	skine that stre	796.00462.1	Street Germa	CAPALITE Dat	Take bang the second second second	and the second se
CONTRACTOR ACCOUNTS	The local sector and the sector and the sector and the		T TI CARDO TAR MAR	100 100 000	1	all door com	CONTRACTOR

Giải thích các trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	
1	Ngày giờ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Nhà cung cấp	Chọn từ danh sách có sẵn, tên Công ty trực thuộc, là các khách hàng đã được khai báo theo hướng dẫn trong mục <u>2.2. Danh mục nhà cung</u> <u>cấp</u> .	*
3	Hàng hóa	Chọn từ danh sách có sẵn, là các mặt hàng thuộc nhóm hàng hóa khác và theo định dạng được khai báo trong mục <u>2.1. Danh mục hàng</u> <u>hóa khuyến mại</u> .	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
4	Loại nhập	Chọn một trong các giá trị sau:	*
		<ul> <li>- 310 - (Khuyến mãi theo chương trình: Biếu tặng HHK - Chi phí) (Hàng biếu tặng không thu tiền)</li> </ul>	
		<ul> <li>- 311 - (Khuyến mãi theo chương trình: Biếu tặng HHK - Quỹ khen thưởng) (Hàng biếu tặng không thu tiền)</li> </ul>	
		<ul> <li>- 312 - (Khuyến mãi theo chương trình: Biếu tặng HHK - Quỹ phúc lợi) (Hàng biếu tặng không thu tiền)</li> </ul>	
		- 313 - (Khuyến mãi theo chương trình: Biếu tặng HHK - Khác) (Hàng biếu tặng không thu tiền)	
5	Giá trước thuế	Giá hàng hóa trước thuế	*
6	VAT%	Mức thuế của hóa đơn nhập	*
7	Loại hình kinh doanh	Chọn từ danh sách có sẵn	
8	Số lượng	Số lượng hàng hóa theo chương trình khuyến mại. Giá trị > 0	*
9	Giá mua	Giá vốn	*
10	Thuế MT	Giá trị = 0	
11	# Phiếu nhập	Số phiếu nhập của VPCTY	
12	Batch	Nhập bằng cột "Giá mua"	*
13	Ctr.KM	Trong khoảng thời gian chương trình KM Biếu tặng có hiệu lực, khi chọn chương trình KM tại cột Loại nhập sẽ có giá trị tham chiếu từ chương trình Khuyến mãi	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
14	Tiền hàng	Giá trị = Tổng cộng/1.1	*
15	Tổng cộng	Giá trị = Số lượng * Giá mua	*

**B3**: Lưu chứng từ: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S trên bàn phím.

## 6.4 Xuất hàng biếu tặng HHK – KM01

 a. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Xuất khuyến mại nhà cung cấp, Biếu tặng - Đầu tư hàng hóa khác – KM01



- b. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- c. Hướng dẫn thao tác:
  - B1: Kích chọn chức năng Xuất KM-NCC, Biếu tặng Đầu tư HHK trên màn hình Ca bán hàng.
  - B2: Điền các thông tin trong mục Header.

## Xuất biếu tặng, đầu tư /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ:	27/2/2024 15:02			
Số tham chiếu:	SR4.39			
Ghi chú (header	):			

### - Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4. Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút 🛈 để chọn chứng từ cần tham chiếu	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

B3: Tham chiếu chứng từ nhập hàng-SR4

IÉM LI	ENH NH	AP HANG				
hanti 🛩 T	u ngày 4/2/20	24 🔢 dên ngêy - 4/3/2024 23:59 🗉				
sei Nháp 🔽	110 - Khuyên	māi theo chuong trinh. Biểu tặng HHK 😒				
ong clip		1				
làng hóa		-				
n dữ kêu	HTML	Close after print.				
362.00	Ngày citir	Łow KM	Nhà cung tập	Hang hóa	Só	Khu
SR4.2401	27/2/2024	318 - (Khuyễn mỗi theo chương trình: Biểu tăng HHK - Chi phi) (Hàng biểu tặng không thu tiến)	PLCSTN - Chi nhánh hóa dầu Đá Nẵng-Tổng công tự hóa dầu Patrolimex-CTCP	0801039 - PLC RACER SF - Hop 0.8 In	99	212063
SR4.40	27/2/2024 8/23	310 - (Khuyến mặi theo chương trình: Biểu tặng HHK - Chỉ phí) (Hàng biểu tặng không thu tiến)	PLC_KM - PLC_KM	0821003 - Racer Scoster ME - Hop 0.8 III	190	212063
SR4.35	20/2/2024 10:36	310 - (Khuyến mắi theo chương trình: Biểu tặng HHK - CN phí) (Hàng biểu tặng không thu tiến)	PEC_KM - PEC_KM	0800004 - Aurollia TI 3030 - phuy 205 lit	200	212063
	HÉM LI ham) - T hai hháp ang cấp ảng hóa n đũ kếu SR4 2401 SR4 40 SR4 35	SiteM LENH NH/           hamity ✓ Tür ngáy 4/2/20           ki Nháp 310 - Skuyán           vag cáp           áng hós           ndű káu           Sö cálu           Ngay cáb           Sö cálu           Ngay cáb           SR4.2401           27/0:2024           11.15           SR4.48           6.23           SR4.35           10.36	Shi c to     Nphy c to     Low KM       Shi c to     Nphy c	Sitem LENH NHẬP HÀNG       hamil V Từ ngày 4/2/2024     I đến ngày 4/3/2024/23:59       sai Nhập VIII - Khuyễn mặi mao chương trình Bắu tăng HHK (M)       ng cắp       ang tháp       ng cắp       ang tháp       số c từ       Ngày trừ       Low KM       Nhà nung tiếp       Số c từ       Ngày trừ       Low KM       Nhà nung tiếp       Số c từ       Ngày trừ       Low KM       Nhà nung tiếp       Số c từ       Ngày trừ       Low KM       Nhà nung tiếp       Số c từ       Ngày trừ       Low KM       Nhà nung tiếp       Số c từ       Ngày trừ       Low KM       Nhà nung tiếp       Số c từ       Nhà nung tiếp       Số c từ       Nhà nung tiếp       Số c từ       Số c từ	Sitem LENH NHẬP HÀNG       Initiality 10/20024       Initiality 10/20024    <	Sitem LENH NHẬP HÀNG       Inngity 1/2/2024       Inngity 1/2/2024 </td

- Chọn điều kiện lọc dữ liệu để tìm kiếm chứng từ Nhập hàng gồm:
  - Khoảng thời gian: Từ ngày Đến ngày
  - Loại nhập: Chọn một trong các Giá trị = 310/311/312/313
  - Nhà cung cấp: Chọn từ danh mục có sẵn.
  - Hàng hóa: Chọn từ danh mục có sẵn
- Chọn chứng từ tham chiếu bằng cách check vào dòng có chứng từ cần chọn tại cột Check và nhấn nút "Chọn" để phần mềm điền thông tin của chứng từ SR4 được chọn vào màn hình chứng từ KM01
- B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa.

Rudit birðu törng, stá hag minusk stratas íslan sá han skalast Rum (hada)	u tur ICa 1 (248 2 0	22301) Nguyễn	r Văn Thuyên						
Abata being	1000	Conception 1	a District	Contract of the	100000	Terrer .	the state	The Date	- North
Strong and strong		and the second second	and and a	155000 C	10000		All Contractions		7166.02
1 Martine Petr Beckers	32 MIL M	e one degree. Co p	19.6	Call of state	86.88	TT SHE F	CETHO CHI MANA ANY OR	THEFT.	5843401

### Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Khách hàng	Chọn từ danh mục có sẵn theo 2 nhóm đối tượng như sau:	*
		<ul> <li>Khách hàng vãng lai: Chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL), khi chọn mã khách này người sử dụng có thể sửa đổi thông tin khách hàng chi tiết tại tab Hóa đơn VAT - KM.</li> </ul>	
		- Khách hàng công nợ: Tìm kiếm theo mã khách hàng hoặc tên khách hàng và lựa chọn.	

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
2	Hàng hóa	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
3	Loại KM	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
4	Loại hình KD	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
5	Số lượng	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu, có thể sửa lại.	*
6	Giá trước thuế	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
7	VAT %	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
8	Thuế MT	Giá trị = 0	*
9	Giá bán	Thừa kế giá trị Cột giá mua từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
10	Nhà CC	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
11	Due – date	Giá trị được tính theo Hạn mức công nợ của khách hàng tại cửa hàng	
12	Ref No	Số chứng từ SR4 được tham chiếu	
13	Batch	Giá tri được tham chiếu từ chứng từ SR4	
14	Ctr.KM	Giá tri được tham chiếu từ chứng từ SR4	
15	Tiền hàng	Giá trị = Tổng cộng/1.1	
16	Tổng cộng	Giá trị = Số lượng * Giá bán	

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
17	Điểm bán	Cửa hàng nhập chứng từ	

B5: Điền các thông tin trên tab Hóa đơn VAT – KM thao tác tương tự các phương thức đã có trên phần mềm.

Hàng hóa H	óa đơn VAT - K	M Người nhận hàng
Khách hàng	21	2.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:
VAT %		10
Ngày hóa đơn	27/2/2024	E
Hình thức TT	Khác 🗸	
Số xê ri	K23TVC	
Số hóa đơn	1	
Khách	Người mua kh	hông lây hóa đơn
MST		I
Địa chỉ	1	
Người mua hàn	g	
Email		
Tiền thuế		0
Tổng tiền		0
1676		X

Luu ý: Khi xuất hóa đơn cho khách hàng vãng lai có mã khách hàng dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL)

✓ Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:

- *Khách: Người mua không lấy hóa đơn*
- MST: Để trống
- *Địa chỉ: "/"*
- Nếu muốn sửa thông tin khách hàng, người dùng nhấn vào nút bên phải ô nhập thông tin MST và nhập điều kiện tìm kiếm của khách hàng gồm một trong các thông tin Tên, MST, địa chỉ.

Xuất biểu tặng, đầu tư /Ca 1 (24022301) Nguyê	ễn Văn	Thuyên
-----------------------------------------------	--------	--------

Ngày chứng từ: Số tham chiếu: Ghi chú (header)	28/2/2024 16	:17 🗐			
Hàng hóa Hơ	óa đơn VAT -	KM Ng	ưới nhận hàng		
Khách hàng				Ghi chú:	
VAT % Ngày hóa đơn Hình thức TT Số xê ri Số hóa đơn Khách MST Địa chỉ	28/2/2024 Khác K23TVC 1 Tìm	-1 E	pháp nhân/MST/địa cl	Sao	
Tiền thuế Tổng tiền	Tên pháp nhân Cty Cổ Phần Đầu Tư Và Thương mai Tổng Họp Sao Hà Nội	MST	Địa chỉ Số 282 Hoàng vă thái -P. khương Trung -Q. Thanh Xuân -TP Hà nội	Người mua Email hàng	

- B6: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B7: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B8: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

kra ha Iguiói r Ion ví r Ija chil	ng so reinduites, con hind sa clian on nua hang: //			Biển số xe: Khác PTVC Mã số thuế: Phương thức thanh loài	: Khac
STT	Tên hàng hóa, dịch vụ	Don vị tinh	Sólwong	Don giú	Thanh tiên
1	PLC RACER SF - Hóp 0,8 lit (Khuyén mái theo churing trình: Billu tàng HHK - Chi phíj (Hàng billu táng không thu tiến)	Ηάρ	1,000	70.000	76.600
		_	1.2		
			Cong tiên hàng		78.000
			film thus GTGT	(10%)	7.000
			Trần phí khác Tổng số tân than	0 1020	77.000
ông số	5 tiến thanh toán bằng chữ. Bảy mươi bảy ngh Người mưa hàng (Kỳ, ghi rõ họ, tếr)	in đồng	S K	Người bản hàng (Kỳ, ghi ró họ, tên) gnature Vale y bởi: Cứng Tự thiế bù y bội: Gâng Tự thiế bù	W 812

#### <u>Lưu ý:</u>

✓ Hóa đơn tham chiếu chứng từ SR4 có đơn giá bằng giá trước thuế và có thuế GTGT.

 Tại dòng mặt hàng biếu tặng có ghi chú "Hàng biếu tặng không thu tiền".

## 6.5 Hóa đơn chốt ca biếu tặng HHK

- a. Phạm vi áp dụng: Chức năng được sử dụng khi trong Ca bán hàng có số lượng hàng hóa đã giao cho khách hàng nhưng chưa phát hành hóa đơn. Cửa hàng cần thực hiện xuất hóa đơn cho toàn bộ lượng hàng khuyến mại trong Ca bán hàng.
- b. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca\ Hóa đơn chốt ca xuất KM-NCC KM01



- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- d. Thao tác:
  - B1: Kích chọn chức năng Hóa đơn chốt ca Xuất KM-NCC KM01 trên màn hình Ca bán hàng\ Lập hóa đơn đóng ca.
  - B2: Điền các thông tin trong mục Header.

## Xuất biếu tặng, đầu tư /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ:	27/2/2024 1	5:02 [
Số tham chiếu:	SR4.39	
Ghi chú (header	):	

### - Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá tri mặc đinh là Ngày giờ hiên hành của	*
		máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4.	*
		Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút 🛈 để chọn một hoặc nhiều chứng từ cần tham chiếu	
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

- B3: Tham chiếu chứng từ nhập hàng-SR4 thao tác tương tự mục <u>6.4 Xuất hàng biếu tặng HHK- KM01</u>. Chọn toàn bộ các chứng từ nhập hàng SR4 đã xuất hàng khuyến mại theo chương trình Nhà cung cấp trong Ca bán hàng.
- B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa thao tác tương tự mục <u>6.4 Xuất hàng biếu tặng</u>. Riêng khách hàng chọn mã khách có dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL)
- B5: Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:
  - Khách: Người mua không lấy hóa đơn
  - MST: Để trống
  - Địa chỉ: "/"

VAT % 10 Ngày hóa đơn 27/2/2024 Hình thức TT Khắc Số xê ri K23TVC Số hóa đơn 1 Khách Người mua không lấy hóa đơn MST Địa chỉ / Người mua hàng Email Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	Khách hàng	212.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:	
Ngày hóa đơn 27/2/2024  Hinh thức TT Khác  Số xê ri K23TVC Số hóa đơn 1 Khách Người mua không lây hóa đơn MST  Dịa chỉ / Người mua hàng Email Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	VAT %	10	
Hình thức TT Khác  Số xê ri K23TVC Số hóa đơn 1 Khách Người mua không lấy hóa đơn MST  Dịa chỉ / Người mua hàng Email Tiền thuế 0 Tống tiền 0	Ngày hóa đơn	27/2/2024	
Số xê ri K23TVC Số hóa đơn 1 Khách Người mua không lây hóa đơn MST Î Dịa chỉ / Người mua hàng Email Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	Hình thức TT	Khác 🗸	
Số hóa đơn 1 Khách Người mua không lây hóa đơn MST Î Dịa chỉ / Người mua hàng Email 1 Tiền thuế 0	Số xê ri	K23TVC	
Khách     Người mua không lây hóa đơn       MST     Image: Comparison of the state of the s	Số hóa đơn	1	
MST  Dia chỉ / Người mua hàng Email Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	Khách	Người mua không lấy hóa đơn	
Dịa chỉ / Người mua hàng Email Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	MST	Í	
Người mua hàng Email Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	Dia chỉ	1	
Email Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	Người mua hàn	g	
Tiền thuế 0 Tổng tiền 0	Email		
Tổng tiên 0	Tiền thuế	0	
	Tổng tiền	0	

- B6: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B7: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- > B8: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

# 6.6 Xuất trả nhà cung cấp – SR5

- a. Phạm vi áp dụng: Khi kết thúc chương trình biếu tặng mà còn lại hàng biếu tặng chưa xuất hết, Cửa hàng thực hiện xuất trả hàng về VPCTy.
- b. Đường dẫn chức năng: CHXD\ Kho\ Nhập hàng\ Di chuyển hàng khuyến mại SR5

Kho	Са	Thu - Chi	Số quỹ	/Cnợ	
NHẬP	HÀNG				
Đơn đặ	ặt hàng	g đến Cty		PO1	
Nhập di chuyển XDS đến CHXD					
Nhập hàng hóa khác từ NCC ngoài					
Nhập di chuyển hàng hóa khác					
Nhập hàng khuyến mại					
Di chu	yến hà	ng khuyến m	ãi	SR5	

- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng.
- d. Thao tác với chức năng:

- B1: Kích chọn chức năng Nhập hàng khuyến mại SR4 trên menu CHXD\ Kho\ Nhập hàng.
- ➢ B2: Điền các thông tin trong mục Header



Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4. Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút ① để chọn chứng từ cần tham chiếu	*

- B3: Chọn chứng từ SR4 để tham chiếu. Thao tác tương tự trong mục <u>6.4.</u> <u>Xuất hàng biếu tặng HHK</u>
- B4: Nhập thông tin trong tab Xuất trả hàng KM: Toàn bộ thông tin được tham chiếu từ chứng từ SR4 – Nhập hàng khuyến mại, người dùng chỉ được sửa 2 thông tin: Loại hình Kinh doanh, Số lượng hàng hóa.



B5: Lưu chứng từ bằng cách nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S.

# 7 ĐẦU TƯ HÀNG HÓA KHÁC

## 7.1 Mục đích

Để gia tăng sản lượng, các Công ty Xăng dầu thực hiện chương trình đầu tư cho khách hàng. Cụ thể, các Công ty xăng dầu sẽ đầu tư các trang thiết bị cho khách hàng công nợ (*hàng hóa đầu tư cần được quản lý trong nghiệp vụ này*). Đổi lại, khách hàng cam kết sản lượng tiêu thụ một số mặt hàng cụ thể cho các Công ty xăng dầu. Cửa hàng sẽ đóng vai trò xuất hàng hộ Công ty. Vì hàng này là hàng đầu tư không đòi lại (sau một vài năm trang thiết bị hết khấu hao) nên tại hóa đơn không có thuế VAT. Mặt hàng được đầu tư ở đây là hàng hóa khác.

## 7.2 Điều kiện áp dụng

- Chỉ sử dụng mặt hàng hàng hóa khác để biếu tặng.
- Nghiệp vụ áp dụng cho toàn bộ đối tượng khách hàng công nợ.
- Khi xuất hàng biếu tặng cho khách hàng, cửa hàng lập phiếu xuất kho kèm hóa đơn.
- Hàng hóa đầu tư từ Công ty chuyển xuống, cần phân biệt hàng này với hàng kinh doanh tại cửa hàng.
- Hàng hóa đầu tư sẽ hạch toán vào chi phí của Công ty với giá trị bằng giá vốn hàng bán, không có thuế GTGT nên trên hóa đơn hiển thị đơn giá bằng giá vốn.
- Hóa đơn biếu tặng có giá trị nhưng không thu tiền và luôn được tách riêng với hóa đơn mua hàng.

## 7.3 Nhập hàng đầu tư – SR4

a. Đường dẫn chức năng: CHXD\ Kho\ Nhập hàng\ Nhập hàng khuyến mại – SR4

	Kho	<b>S</b> 3	Са	Thu - Chi	Số	quỹ /Ci
	NHẬP	HÀN	G			
	Đơn đ	ặt hàr	ng đến	Cty		PO1
5	Nhập (	di chu	yễn X	DS đến CHX	D	SR1
	Nhập l	hàng l	hóa kh	nác từ NCC n	igoài	SR2
2	Nhập (	di chu	yễn hà	àng hóa kháo	:	SR3
	Nhập l	hàng l	khuyế	n mại		SR4
1	Di chu	yễn h	àng ki	nuyến mãi		SR5

- b. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng.
- c. Thao tác:
  - B1: Kích chọn chức năng Nhập hàng khuyến mại SR4 trên menu CHXD\ Kho\ Nhập hàng.
  - B2: Nhập các thông tin trên chứng từ.

Nhập hàng k	thugelin mail												
Naky phil incomes o	E36 (E)												
White Dang take 100													(Longer and Co.
NAL STRUCTURE OF STRUCT	- CREWENNESS MARCO DRUITEN WO	5-CONG TY AMYO D (2) TPH IMIL											· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
<b>H</b>	Head Min	they must	1100.00	-	Theorem.	- construct - dec.		appropriate	54.68	and code	****	THE SHOP OF THE SHOP	ALMAN CIAINANT
000 East Ph.C 40	CER KI Map di II	76 187 A21 200 - c	Reache relations	10 m 10 m		III THE . THEY REPAILED	-	184	ME 1800013	1	14100	100410101	

Giải thích các trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày giờ	Thời gian tạo chứng từ	*
		Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
2	Nhà cung cấp	Chọn từ danh sách có sẵn, tên Công ty trực thuộc, là các khách hàng đã được khai báo theo hướng dẫn trong mục <u>2.2. Danh mục nhà cung</u> <u>cấp</u> .	*
3	Hàng hóa	Chọn từ danh sách có sẵn, là các mặt hàng thuộc nhóm hàng hóa khác và theo định dạng được khai báo trong mục <u>2.1. Danh mục hàng</u> <u>hóa khuyến mại</u> .	*
4	Loại nhập	Giá trị = $320 - D$ ầu tư	*
5	Giá trước thuế	Giá hàng hóa trước thuế	*
6	VAT%	Giá trị = Không chịu thuế	*
7	Loại hình kinh doanh	Chọn từ danh sách có sẵn	
8	Số lượng	Số lượng hàng hóa theo chương trình Đầu tư. Giá trị > 0	*
9	Giá mua	Giá vốn	*
10	Thuế MT	Giá trị = 0	
11	# Phiếu nhập	Số phiếu nhập của nhà cung cấp	
12	Batch	Nhập bằng cột "Giá mua"	*
13	Ctr.KM	Trong khoảng thời gian chương trình KM Đầu tư có hiệu lực, khi chọn chương trình KM tại cột Loại nhập sẽ có giá trị tham chiếu từ chương trình Khuyến mãi	
14	Tiền hàng	Giá trị = Tổng cộng	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
15	Tổng cộng	Giá trị = Số lượng * Giá mua	*

B3: Lưu chứng từ: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S trên bàn phím.

## 7.4 Xuất hàng đầu tư – KM01

 a. Đường dẫn chức năng: Màn hình Ca bán hàng\ Xuất khuyến mại nhà cung cấp, Biếu tặng - Đầu tư hàng hóa khác – KM01



- b. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng, Ca trưởng
- c. Hướng dẫn thao tác:
  - B1: Kích chọn chức năng Xuất KM-NCC, Biếu tặng Đầu tư HHK trên màn hình Ca bán hàng.
  - B2: Điền các thông tin trong mục Header.

## Xuất biếu tặng, đầu tư /Ca 1 (24022301) Nguyễn Văn Thuyên

Ngày chứng từ:	27/2/2024	15:02
Số tham chiếu	SR4.39	
Ghi chú (header	):	

### - Giải thích trường thông tin

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ	*
		Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4.	*
		Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút 🛈 để chọn chứng từ cần tham chiếu	
3	Ghi chú (header)	Thông tin Ghi chú cần hiển thị trên hóa đơn	

## > B3: Tham chiếu chứng từ nhập hàng-SR4

TÌM K	IÊM LÊNH NH	AP HÀNG				
(Chon of Loal N	nann) 🛩 Từ ngày: 6/2/3 Khắc : 320 - (Khuyển m	1024 📃 đến ngày 6/3 là theo chương tính Đầu lư)	2004 23 50			
Nhà cung Hàng	ncáp El	_				
Xem dù	oléu : HTML	Close after print				
The Party	Số c.W. Ngày c.W.	Loai KM	Nhà cung cấp	Hàng hòa	50 Mong	Kho.
0	SR4.45 6/3/2024 8:54	320 - (Khuyễn mắi theo chương trinh: Đầu tự)	965397 - CHI NHÁNH XÂNG DÂU HÀ NÔI-CÔNG TY XÂNG DÂU KHU VỤC LOÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIỆN	0801041 - PLC RACER SJ - H0p 0.8 M	100	212063
ö	9R4.35 20/2/2024 10:36	320 - (Khuyến mãi theo chương trình Đầu tự)	PLC_KM - PLC_KM	0800006 - Aurelia Ti 4030 - phuy 205 lit	90	212063

- Chọn điều kiện lọc dữ liệu để tìm kiếm chứng từ Nhập hàng gồm:
  - Khoảng thời gian: Từ ngày Đến ngày
  - Loại nhập: Chọn Giá trị = 320 Đầu tư
  - Nhà cung cấp: Chọn từ danh mục có sẵn.
  - Hàng hóa: Chọn từ danh mục có sẵn
- Chọn chứng từ tham chiếu bằng cách check vào dòng có chứng từ cần chọn tại cột Check và nhấn nút "Chọn" để phần mềm điền thông tin của chứng từ SR4 được chọn vào màn hình chứng từ KM01
- B4: Điền các thông tin trên tab Hàng hóa.

Xult bilu tặng, đầi sau niệc vi transion si ng ngày sa ng ngày transion	i tır /Ca 1 (24) 0 0	(30401) khai	tum									Descent of 2 10
all Herdina	Oaktive	100.000	Mar Conner	(againing)	Siver	TRA MA	-	SA(Sec	ter tu	-	Table Solary 7 \$10 YeS (right) -P	Publication TROUBLE CONTENTS IN
2001041-PLEINACEN NJ	18-187-40 TO	- milu ini ciko	10× 0 ¹⁷	odu mê arên	100.00	190,000 1	store - the leaderst stars	55004	1994.42	104	TRACTORY	

### Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Khách hàng	Chọn từ danh mục có sẵn, tìm kiếm theo mã khách hàng hoặc tên khách hàng và lựa chọn.	*
2	Hàng hóa	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
3	Loại KM	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
4	Loại hình KD	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
5	Số lượng	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu, có thể sửa lại.	*
6	Giá trước thuế	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
7	VAT %	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
8	Thuế MT	Giá trị = 0	*
9	Giá bán	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	*
10	Nhà CC	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
11	Due – date	Giá trị được tính theo Hạn mức công nợ của khách hàng tại cửa hàng	
12	Ref No	Số chứng từ SR4 được tham chiếu	
13	Batch	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
14	Ctr.KM	Thừa kế giá trị từ chứng từ SR4 được tham chiếu	
15	Tiền hàng	Giá trị = Tổng cộng	
16	Tổng cộng	Giá trị = Số lượng * Giá bán	
17	Điểm bán	Cửa hàng nhập chứng từ.	

B5: Điền các thông tin trên tab Hóa đơn VAT – KM thao tác tương tự các phương thức đã có trên phần mềm.

Khách hàng	212.KVL - Người mua không lấy hóa đơn Ghi chú:
VAT %	10
Ngày hóa đơn	27/2/2024
Hình thức TT	Khác 🖌
Số xê ri	K23TVC
Số hóa đơn	1
Khách	Người mua không lấy hóa đơn
MST	É.
Địa chỉ	1
Người mua hà	ng
Email	
	0
Tiên thuế	0

Luu ý: Khi xuất hóa đơn cho khách hàng vãng lai có mã khách hàng dạng "[Mã Company Code].KVL" (Ví dụ: 212.KVL)

- ✓ Thông tin khách hàng có giá trị mặc định như sau:
  - Khách: Người mua không lấy hóa đơn
  - MST: Để trống
  - Địa chỉ: "/"
- Nếu muốn sửa thông tin khách hàng, người dùng nhấn vào nút ^{II} bên phải ô nhập thông tin MST và nhập điều kiện tìm kiếm của khách hàng gồm một trong các thông tin Tên, MST, địa chỉ.

Xuất biểu	tăng,	đầu tư	/Ca 1	(24022301)	Nguyễn V	Văn Thuyên
				1		

Ngày chứng từ: Số tham chiếu: Ghi chú (header)	28/2/2024 16	:17 II II 🚺			
Hàng hóa Ho	óa đơn VAT -	KM Ngườ	i nhận hàng		
Khách hàng				Ghi chú:	
VAT % Ngày hóa đơn Hình thức TT Số xê ri Số hóa đơn Khách MST	28/2/2024 Khác K23TVC 1	-1 E			
Người mua hàng Email Tiền thuế Tổng tiền	Tîm Tên pháp nhân Cty Cố Phần Đầu Tư Và Thương mại Tông Hợp Sao Hà Nối	trong Tên ph MST	áp nhân/MST/địa cl <mark>i: sa</mark> Địa chỉ Số 282 Hoàng văn thái -P. khương Trung -Q. Thanh Xuân -TP Hà nội	Người mua Email hàng	

- B6: Điền các thông tin trên tab Người nhận hàng tương tự các phương thức đã có trên phần mềm
- B7: Nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl S để lưu chứng từ.
- B8: In hóa đơn điện tử phát hành thành công

		Ngày 06 thàn	ig 03 năm 202	24 09:30	ső 169
Jon v	ban hang: CONG TY XANG DAU 812		- 18	a so mue: 570010169	0
ka di kiya h kgurb kon v ka di	II: Khu I, Phuông Bắi Chây, Thành phố Hạ Long, Tinh Quảng uàng số: PETROLMEX: CửA HÀNG 83_Osant UAT I mus hàng: I mus hàng: I mus hàng: CÔNG TY CÔ PHÁN SĂN XUẤT KINH ĐOAN II: Số 80, Đường Đình Công Trang, Phường Phan Chu Trinh	g Ninh, Việt Nam eH NƯỚC SACH Số I, Quận Hoàn Kiếm,	BI 33 HA NOI M Thành Phố Hại Pị	ến số xe: 29E-786.45 8 số thuệ: 010697351 hượng thức thanh toàn	3 ; Khas
STT	No, việt năm Tên hàng hóa, dịch vụ	Don vị tinh	Såluong	Don ga	Thành tiên
1	PLC RACER SJ - Höp 9.8 III (Khuyān māi theo churong trin Bilau tur)	нор	10.000	78.181,82	781,820
_			21-		
-		10	7		
		1 33	Công tiên tráng:	1	781,820
			Tiên thuộ GTGT ( R	(CT )	
	/\		Tiên pêr khác.		
	A \ \		Tổng số tiên thành	toan.	781.820
ông i	số tiên thanh toán băng chữ: Bảy frâm tâm m Người mua hàng (Kỳ, ghi nó họ, tên)	urol mót nghin tá	m trăm hai envoi	i đồng Người bản hàng (Kỳ, ghí trở họ, (ên) sáture Vaite sát: CÔNG TV Mưới ĐĂ nghy: Đà Vàng TV Mưới ĐĂ	U 612
	citur QFDQY8X88*	Website tra (	oùu: https://hoad	lon.petrolimex.com.vn	_
Až Ira					

## <u>Lưu ý:</u>

 ✓ Hóa đơn có đơn giá bằng giá vốn và hiển thị chữ "KCT" – không chịu thuế tại dòng mức thuế GTGT.  ✓ Tại dòng mặt hàng đầu tư có ghi chú "Hàng khuyến mại theo chương trình Đầu tư".

## 7.5 Xuất trả nhà cung cấp – SR5

- a. Phạm vi áp dụng: Khi kết thúc chương trình đầu tư mà còn lại hàng đầu tư chưa xuất hết, Cửa hàng thực hiện xuất trả hàng về VPCTy.
- b. Đường dẫn chức năng: CHXD\ Kho\ Nhập hàng\ Di chuyển hàng khuyến mại SR5

Kho	Са	Thu - Chi	Số quỹ	/Cnợ
NHẬP	HÀNG			
Đơn đặ	ặt hàng	g đến Cty		PO1
Nhập di chuyển XDS đến CHXD				
Nhập hàng hóa khác từ NCC ngoài				
Nhập di chuyển hàng hóa khác				
Nhập hàng khuyến mại				
Di chu	/ển hà	ng khuyến m	ãi	SR5

- c. Người thực hiện: Cửa hàng trưởng, Kế toán cửa hàng.
- d. Thao tác với chức năng:
  - B1: Kích chọn chức năng Nhập hàng khuyến mại SR4 trên menu CHXD\ Kho\ Nhập hàng.
  - B2: Điền các thông tin trong mục Header

Di chuyể	n hàng khuy	ến mại
Ngày chứng từ:	28/2/2024 09:26	E
Số tham chiếu:	E 🕕	

Giải thích trường thông tin:

STT	Trường thông tin	Hướng dẫn nhập dữ liệu	Bắt buộc
1	Ngày chứng từ	Thời gian tạo chứng từ Giá trị mặc định là Ngày giờ hiện hành của máy tính/ máy chủ hoặc Ngày giờ ca bán hàng	*
2	Số tham chiếu	Số chứng từ Nhập hàng SR4. Có thể nhập số chứng từ hoặc nhấn nút ① để chọn chứng từ cần tham chiếu	*

- B3: Chọn chứng từ SR4 để tham chiếu. Thao tác tương tự trong mục <u>7.4.</u> <u>Xuất hàng đầu tư</u>
- B4: Nhập thông tin trong tab Xuất trả hàng KM: Toàn bộ thông tin được tham chiếu từ chứng từ SR4 – Nhập hàng khuyến mại, người dùng chỉ được sửa 2 thông tin: Loại hình Kinh doanh, Số lượng hàng hóa.



B5: Lưu chứng từ bằng cách nhấn nút Lưu hoặc tổ hợp phím Ctrl + S.

# 8 BÁO CÁO THỐNG KÊ

# 8.1 Bảng kê nhập – xuất hàng khuyến mại

# 8.1.1 Đường dẫn báo cáo

Menu: CHXD\ Hàng hóa\ NXT\ Bảng kê nhập xuất hàng khuyến mại

Hàng hóa	Hao hụt	TÐH	Bán hà
XUẤT HÀNG			
NHẬP HÀNG	3		
N-X-T			
Báo cáo cân	đối N-X-T (	(1)	M20
Báo cáo cân	đối N-X-T (	2)	NXT
Thẻ kho hàn	g hóa		M15
Thẻ kho hàn	g hóa (TH)		
Bảng kê nhậ	p xuất hàng	) Khuyếi	n mại

# 8.1.2 Tham số lọc dữ liệu

STT	Tham số	Mô tả	Điều kiện lọc	Giá trị	Bắt buộc
				mặc định	
1.	Chọn nhanh	Chọn nhanh thời gian khi chạy báo cáo	<ol> <li>Từ đầu tháng</li> <li>Tháng này</li> <li>Tháng này</li> <li>Tháng trước</li> <li>Từ đầu năm</li> <li>Quý 1</li> <li>Quý 2</li> <li>Quý 3</li> <li>Quý 4</li> <li>Cả năm</li> </ol>		
2.	Từ ngày	Thời gian bắt đầu lấy dữ liệu báo cáo		Ngày hiện tại – 1 tháng	Х
3.	Đến ngày	Thời gian kết thúc lấy dữ liệu báo cáo		23h59 ngày hiện tại	Х

STT	Tham số	Mô tả	Điều kiện lọc	Giá trị mặc định	Bắt buộc
				Toàn bộ	
	CUVD	Các cửa hàng lấy	Chọn từ danh	CHXD trực	
4.	СНАД	dữ liệu báo cáo	sách có sẵn	thuộc Công	
				ty.	
	Phirong	Loai chírng từ lấy	Chon từ danh	SR4 –	
5.	thức	dữ liêu báo cáo	sách có sẵn	Nhập hàng	Х
				khuyến mại	
		Ngành hàng của		_ \ 1.	
6.	Ngành	hàng hóa khuyên	Chọn từ danh	Toàn bộ	
	hàng	mại lấy dữ liệu	sách có sán	ngành hàng	
	Lasi	bao cao		Toda hâ	
7	Loại	Loại knuyên mại	Chọn từ danh	Toan bộ	
/.	mai	báo cáo	sách có sẵn	Luại khuyến mại	
	IIIại	Nhóm hàng của		Kiluyeli iligi	
	Nhóm	hàng hóa khuyến	Chon từ danh	Toàn bô	
8.	hàng hóa	mai lấv dữ liêu	sách có sẵn	nhóm hàng	
	8	báo cáo		8	
		Mã hàng hóa		TT \ 1 A	
9.	Hàng hóa	khuyến mại lấy	Chọn từ danh	I oan bọ	
		dữ liệu báo cáo	sach co san	nang noa	
		Nhà cung cấp của		Toàn bô	
10	Nhà cung	chương trình	Chọn từ danh	nhà cung	
10.	cấp	khuyến mại lấy	sách có sẵn	cấn	
		dữ liệu báo cáo		-up	
	Đầu ra báo	Đinh dang file kết	Chọn 1 định dạng		
11.	cáo	xuất báo cáo	từ danh sách có	HTML	
			săn		

# 8.1.3 Hình thức báo cáo

Eà	hg kiế tr	hập hàng	Khuy	én mai								
114	ative -	Tomphy 162	604	12 bis	10N 31820012338	IE OHD	-191201	The second se				
The	- antipe	W 5914.5815				Hpark harg						
1.4M	iniyik ma					Amine naveg nice		8				
19-6	ang ala	1				140431000	100					
0.9	dia m	HTM.	× 53	CONF.	discussion in the second							
\$TT	0100	Hing hear Chu	ag sa	Hindar Xulle	Ngày giữ chúng từ	Mills song clip		Cogi khuyên mgi	DVT.	GQ	Bi luong	Tong skin
1	212017-0	PETRICLINES-C	UK HANS	17							20.070.06	782,680,008
4.1	BREDGES_	KILL-As that									20.070.00	782,680,084
ŧ.,	Site II			NYAR .	21005824 19:29	PLC-PLC	200 - H0kuy	pile will their churchy that. Khayile real NCC (Hang Khayile mar inting the bile)	CVI-De		20.00	
£.,	594.12			trivia .	29932534 (0.44	PLC-PLC-	210-2014	elle will their churchy blok. Belu lang 1998 - Thi phil (Hang lodu lang koley itsu taky	CAL-THE	25.004	20.080,00	700.080.000
2	584.12			tenes .	2010/08/04 10:40	MC-NO	113-H0v.a	with their structure inter. Dela lang (1996 - Khiac) (Hong Solar lang incorp tha Mari	CAL-THE	10.000	50.00	2.560-006
	where the	100									100 0000 000	101 403 500

# 8.1.4 Các trường thông tin

STT	Trường thông tin	Công thức
1	CHXD	Tên – mã cửa hàng nhập – xuất hàng khuyến mại
2	Hàng hóa	Tên – mã hàng hóa nhập – xuất khuyến mại
3	Chứng từ	Số chứng từ nhập – xuất khuyến mại
4	Nhập xuất	Phương thức nhập hoặc xuất hàng khuyến mại
5	Ngày giờ chứng từ	Thời gian chứng từ nhập – xuất khuyến mại
6	Nhà cung cấp	Tên – mã nhà cung cấp chương trình khuyến mại
7	Loại khuyến mại	Tên – mã loại hình khuyến mại
8	ÐVT	Đơn vị tính mặt hàng khuyến mại
9	Giá	Đơn giá mặt hàng khuyến mại, giá trị theo quy định của chương trình khuyến mại.
10	Số lượng	Số lượng hàng hóa khuyến mại
11	Thành tiền	Tổng tiền hàng hóa khuyến mại được tính theo công thức: Thành tiền = Giá * Số lương

# 8.2 Bảng kê xuất hàng khuyến mại cho khách hàng

# 8.2.1 Đường dẫn báo cáo

Menu: CHXD \ Hàng hóa \ NXT \ Bảng kê xuất hàng khuyến mại cho khách hàng

Hàng hóa	Hao hụt	TÐH	Bán hả
XUẤT HÀNG	3		<b>V</b>
NHẬP HÀN	G		
N-X-T			
Báo cáo cân	dối N-X-T (	(1)	M20
Báo cáo cân	dối N-X-T (	(2)	NXT
Thẻ kho hàn	ig hóa		M15
Thẻ kho hàn	ig hóa (TH)		
Bảng kê nhậ	àp xuất hàng	g Khuyế	n mại
Bảng kê xuấ Khách hàng	it hàng Khu	yến mại	cho

# 8.2.2 Tham số lọc dữ liệu

Tương tự báo cáo "Bảng kê nhập – xuất hàng khuyến mại", chi tiết xem trong mục  $\underline{8.1.2. \text{ Tham số loc dữ liệu}}$ 

## 8.2.3 Hình thức báo cáo

Bå	ng kê xu	ất hà	ng Khuyé	en mại cho Khách hàng										
.jch	on riturit) 🗸	Từ ngày:	16/4/2024	📋 Đến ngày: 16/5/2024 23:58	П СКО	. 🐨								
Phu	ong thức				Ngành tiếng			*						
LOại	khuyên mại	1			Nhóm hiáng hóa									
Cho	n diku na	HTML	× 🛐	🗃 🗋 Close after print	Hang hos	( <b>9</b> )								
STT CHXDI H		g hóai Ngày giờ		Loại Khuyễn mại		Nhà cung cấp	Tham	DVT	Giá	86	Tông		Trong dö	
	Chung	m	criming on				Dates			mong	Len	Tiên hàng	Tiên thuế	Thuế MT
1	212017 - PET	ROLINE	X- CÚA HÁNG	17						1.021,00	256.600	227.273	199.916.685	(199.887.358)
1,1	0201004 - Xai	ng ES RC	DN 9241							6,00	6.600		109.045.736	(109.039.136)
۹.	KM02.302		6/5/2024 B 46	100 - (Khuyên mãi theo chương trình: Kỹ (Hàng khuyên mại không thu tiên)	ll hạch toàn chi phil			1.+1.0	1,500	3,00	3.300		54.522.868	(54.519,568)
z	411.38178		6/5/2024 B-48	100 - (Khuyễn mải theo chương trình: Kỹ (Hàng khuyển mại không thụ tiên)	VI hạch toán chi phi)	TT0148 - Bénh viên Ung bưởu Hà Nội		L-LI	1.100	1.00	1.100		18.174.289	(18.173.189)
3	411.38179		6/5/2024 B.49	100 - (Rhuyễn mãi theo chương trình: Kỹ (Hàng khuyển mại không thụ tiên)	V hạch toàn chi phi)	TT0148 - Bệnh viện Ung bướu Ha Nội		1+1.0	1.100	2,00	2.200		36,348.579	(36.346.379)
1,2	0800003 - Áo	thun								1.000,00				
1	KM01,101		6/5/2024 8:51	200 - (Khuyên mãi theo chương trinh: Kh (Hàng khuyên mại không thụ tiến)	uyên mei NGC)	PLC+PLC	SR4.201	CAI-		3,00				

# 8.2.4 Các trường thông tin

STT	Trường thông tin	Công thức
1	CHXD	Tên – mã cửa hàng nhập – xuất hàng khuyến mại
2	Hàng hóa	Tên – mã hàng hóa nhập – xuất khuyến mại
3	Chứng từ	Số chứng từ nhập – xuất khuyến mại
4	Ngày giờ chứng từ	Thời gian chứng từ nhập – xuất khuyến mại
5	Loại khuyến mại	Tên – mã loại hình khuyến mại
6	Nhà cung cấp	Tên – mã nhà cung cấp chương trình khuyến mại

STT	Trường thông tin	Công thức
7	Tham chiếu	Số chứng từ SR4 – Nhập hàng khuyến mại đã tham chiếu trên chứng từ xuất hàng
8	ÐVT	Đơn vị tính mặt hàng khuyến mại
9	Giá	Đơn giá mặt hàng khuyến mại, giá trị theo quy định của chương trình khuyến mại.
10	Số lượng	Số lượng hàng hóa khuyến mại
11	Tổng tiền	Tổng tiền hàng hóa khuyến mại được tính theo công thức:
		Yong tien – Ola * So huộng
12	Tiên hàng	Tiền hàng chưa bao gồm các loại thuế
13	Tiền thuế	Thuế GTGT của hàng hóa khuyến mại
14	Thuế MT	Thuế môi trường của hàng hóa khuyến mại

# 8.3 Báo cáo Nhập – Xuất – Tồn hàng khuyến mại

# 8.3.1 Đường dẫn báo cáo

Menu: *CHXD*\ *Hàng hóa*\ *NXT*\ *Báo cáo NXT hàng khuyến mại* 

Hàng hóa Hao hụt	TÐH	Bán hà
XUÁT HÀNG		
NHẬP HÀNG		
N-X-T		
Báo cáo cân đối N-X-T (	(1)	M20
Báo cáo cân đối N-X-T (	2)	NXT
Thẻ kho hàng hóa		M15
Thẻ kho hàng hóa (TH)		
Bảng kê nhập xuất hàng	, Khuyếr	n mại
Bảng kê xuất hàng Khuy Khách hàng	/ến mại (	cho
Báo cáo N-X-T hàng Kh	uyến mạ	I

# 8.3.2 Tham số lọc dữ liệu

Tương tự báo cáo "Bảng kê nhập – xuất hàng khuyến mại", chi tiết xem trong mục  $\underline{8.1.2. \text{ Tham số loc dữ liệu}}$ 

# 8.3.3 Hình thức báo cáo

Bào cáo N-X-T hàng Khuyễn mại

(Derrichard)	<ul> <li>Tangle</li> </ul>	182024	(2.69mgle	3100282423.88	III CHARD	1.00											
Plaing Bac	124				Normhang				141								
Logi Magdri ra	1.0				Notes have in												
tind using offer	110				Hiling Nos	feel:											
Over the se	1173.6.	×11	( all Classifier	NUM .		Contract of											
ATT Hang no	Chung tar			Log Khayes ma	ef		Hally chang tai	OVT	15	villa.	Nedat	rong ka	Xeat of	ong ky	Xult and WWWTY	Ter	6461
									Sélvere	Tăng tiên:	solution	Tông this:	soluting	Tâng bản	Bi krong Tông tiên	Så luores	Tingsin
1 PLC-PL									4 258 89	10.585.008	140,000.00	711.808.800	8.06	195,008	09.00	144 052.89	752.185.089
1.1 0600001	KH-PLCC	ow OF Astract	209.08						298.60	20.065.008	112.00		1.00		98.00	308.85	20.640.002
1 400 3000	20022	200-16h.min	the first theory of	m Aburin manifica	iting in which ran hi	order and a period	9/8/202×	1.18					1.00				
2 5541		200 permiter	ral field (hearing the	IN KNOWN INCOM	040mg iithuyên mai ki	ong mu tikas	88/2024	1.1.8			100.00						
3 554.401		200 pittade	rill free channy his	nt Albuyén ma NOCa	Ohleng inhuselin maxiki	deg thu take)	0.02004	Like.			10.00						
4 1991		200 - PRINA	rah free chirong the	m Rhayforrea NCCa	Ohling Khavelin max kit	deng thu tiday	2900404	1.48							18.00		
		and all the second	910-229 (10-15-15-15)			Contraction of the											
1.2 .0800005	Aptives								1,153.00	10.005.000						1.155.00	18.690.000
1																	
1.3 0000003	KH-As the										10.290.00	711-306-000	1.00	195.000		40.000.00	711.305.000
1 564 11		200 - Hitsuelite	rali this chore in	IN: Khuyến Hư NGCA	(Hileg Khaylin mailed	ing that they are got	3700534	CALLER.			20,00						
8 584 501		200 HOusehill	ral fee theory th	m: Khuyên ma NOCo	Hing studen rasi to	deg thu tike)	07000004	CALCE			10.060.00						
L 684.1		200 HOLDER	rill fee sheen th	m Khuyên ma hOCş	Hirg Kneyforms ht	(refer units grade	300.0004	CA-08			30.00						
4 0042		200 - H01.447-1	rai free choong the	IN Khorin Harristo	orders where the rest to	deg the telep	29/00/02/4	CALCS.			10.000.00						
# H0401.1		200 - HOLINGS-	ral thes choiring the	IN KINYIN NA NCCA	olding strando mail to	ong mu tidoo	29400304	CALCE					11,00				
e HMOTIN		200 - PON-MERT	the fact charry an	in them manuface	Thing House in the	Ong the select	29900034	CN-DH					1,00				
E KMULIK		310 - HONJATH	the function of the	in the legiter. C	hiphi) (Harphaluta	ing thirting thursday	25802074	CALCE!					1,00	35,000			

# 8.3.4 Các trường thông tin

STT	Trường thông tin Công thức					
1	Nhà cung cấp	Tên – mã nhà cung cấp chương trình khuyến mại				
2	Hàng hóa	Tên – mã hàng hóa nhập – xuất khuyến mại				
3	Chứng từ	Số chứng từ nhập – xuất khuyến mại				
4	Loại khuyến mại	Tên – mã loại hình khuyến mại				
5	Ngày giờ chứng từ	Thời gian chứng từ nhập – xuất khuyến mại				
6	Tồn đầu - Số lượng	Số lượng hàng hóa khuyến mại đầu kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa				
7	Tồn đầu - Tổng tiền	Tổng tiền hàng hóa khuyến mại đầu kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, giá trị được tính theo công thức: <i>Tổng tiền = Giá * Số lượng</i>				
8	Nhập trong kỳ - Số lượng	Số lượng hàng hóa khuyến mại nhập trong kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, chi tiết chứng từ.				
9	Nhập trong kỳ - Tổng tiền	Số lượng hàng hóa khuyến mại nhập trong kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, chi tiết chứng từ. Giá trị được tính theo công thức: Tổng tiền = Giá * Số lượng				

STT	Trường thông tin	Công thức
10	Xuất trong kỳ - Số lượng	Số lượng hàng hóa khuyến mại xuất trong kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, chi tiết chứng từ.
11	Xuất trong kỳ - Tổng tiền	Số lượng hàng hóa khuyến mại xuất trong kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, chi tiết chứng từ. Giá trị được tính theo công thức: <i>Tổng tiền = Giá * Số lượng</i>
12	Xuất trả VPCTY- Số lượng	Số lượng hàng hóa khuyến mại xuất trả VPCTY trong kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, chi tiết chứng từ.
13	Xuất trả VCPTY - Tổng tiền	Số lượng hàng hóa khuyến mại xuất trả VPCTY trong kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, chi tiết chứng từ. Giá trị được tính theo công thức: Tổng tiền = Giá * Số lượng
14	Tồn cuối - Số lượng	Số lượng hàng hóa khuyến mại cuối kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa. Giá trị được tính theo công thức: Tồn cuối = Tồn đầu + Nhập trong kỳ - Xuất trong kỳ - Xuất trả VPCTY
15	Tồn cuối - Tổng tiền	Tổng tiền hàng hóa khuyến mại cuối kỳ theo nhà cung cấp và mã hàng hóa, giá trị được tính theo công thức: Tồn cuối = Tồn đầu + Nhập trong kỳ - Xuất trong kỳ - Xuất trả VPCTY

# 9 Tích hợp SAP

Đối với các chứng từ có mã khách (KM01, KM02, 411_Khuyến mại):
+ Nếu mã Khách công nợ ở EGAS thuộc nhóm vãng lai C007, F007: Khi đẩy
CSDL trung gian 1 Sẽ đẩy vào mã Sloc cửa hàng

+ Nếu khách công nợ ở EGAS thuộc các nhóm còn lại: Khi đẩy ra CSDL trung gian 1 sẽ đẩy ra Mã khách của EGAS

<u>ት</u> ት ት